

IMC

ஆரோக்கிய
வாழ்வு

இன்டர்நேஷனல் மார்கெட்டிங்
கார்ப்பரேஷன் பிரைவேட் லிமிடெட்.

வணிகத் திட்டம்

அக்டோபர் 1, 2023 முதல்

ஆங்கில மொழி



ஆரோக்கிய வாழ்வு

பொறுப்பு துறப்பு

இன்டர்நேஷனல் மார்க்கெட்டிங் கார்ப்பரேஷன் பிரைவேட் லிமிடெட் என்பது நிறுவனங்கள் சட்டம் 1956 இன் கீழ் பதிவுசெய்யப்பட்ட ஒரு நிறுவனமாகும், மேலும் இது நுகர்வோர் பாதுகாப்பு (நேரடி விற்பனை) விதிகள், 2021 மற்றும் மாநிலங்களால் அறிவிக்கப்பட்ட கூடுதல் விதிகளுக்கு இணங்க அதன் வணிக கூட்டாளிகள் மூலம் அதன் தயாரிப்புகள் கூறப்பட்ட விதிகளின் கீழ் நேரடியாக விற்பனை செய்யும் செயல்பாடுகளில் ஈடுபட்டுள்ளது.

ஐஎம்சி அதிகாரப்பூர்வ ஏடுகளால் ஆதரிக்கப்படாத தயாரிப்புகள் அல்லது வணிகத் திட்டம் தொடர்பாக எந்தவொரு பிசினஸ் அசோசியேட்டும் எந்த கிளைய்மையும் மேற்கொள்ளக்கூடாது.

நிறுவனத்தின் காரிக்கோள் - 'ஆரோக்கியமாக இராங்கள்-வளமாக இராங்கள்'

அன்புள்ள பிசினஸ் அசோசியேட்டுகளே,

வாழ்த்துக்கள் & ஆயுர்வதேத்தின் அபித்தளத்தாடன் ஆரோக்கிய உலகிற்கு வரவழைக்கிறோம்!

ஐஎம்சி இல் சரோவதன் மலில், உங்கள் கனவுகளை நிறைவேற்றுவதற்கான சரியான பாதையைத் தீர்ந்தெடுத்துள்ளீர்கள். இப்போது நீங்கள் ஆரோக்கியமான மற்றும் வளமான வாழ்க்கை முறையை அடைவதற்கான சரியான பாதையில் இராக்கிறீர்கள். ஐஎம்சி உலகின் சிறந்த வணிக வாய்ப்பு. நீங்கள் செய்ய வண்பியதெல்லாம் தீவிர மயற்சிகளைச் சலுத்துவது மட்டும் தான். ஐஎம்சி-இன் வழிகாட்டலும் மற்றும் ஆதரவும் உங்களையளமான மற்றும் அரோக்கியமான உலகிற்கு அழைத்துச் சலெல்லும்.

ஆயுர்வதேம் என்பது சாமார் 5000 ஆண்டுகளுக்கூ மான்பு இந்தியாவில் தோன்றிய ஒரு பழமையான அறிவியல் ஆகும். இது உடல் மற்றும் மனதை மாழமையாகக் காண்ப்புத்துவதை நோக்கமாகக் கொண்ட வாழ்க்கை மற்றும் நீண்ட ஆயுளின் அறிவியல் ஆகும். பல தசாப்தங்களாக, ஆயுர்வதேம் அதன் மாக்கியத்துவத்தை இழந்துவிட்டது, இப்போது ஐஎம்சி, அழிந்து வரும் அறிவியலையள மீண்டும் உயிர்ப்பிக்கவும், ஆயுர்வதேம் மற்றும் மலிலிகைப் பொருட்களின் மாக்கியத்துவம் மற்றும் நன்மைகள் காறித்து உலகம் மாழுவதும் விழிப்பணர்வையள ஏற்புத்துவதும் அதையளபுத்துள்ளது. இந்த பார்வையையள மனதில் வைத்து, இன்டர்நஷனல் மார்கெட்டிங்க் கார்ப்பரேசன் உரவாக்கப்பட்டது.

2007 ஆம் ஆண்டில், டாக்டர். அசோக் பாட்டியா மற்றும் திரூ. சத்யன் பாட்டியா ஆகியோரடன் இணைந்து ஐஎம்சி "மலிலிகைப் பொருட்களுடன் ஆரோக்கியமான வாழ்வூ" என்ற நோக்கில் தங்கள் பயணத்தைத் தொடங்கத் தயாராகியது. நிதிக்கட்டுப்பாடுகளைப் பற்றிக்கவலைப்படாமல் மக்கள் ஐஎம்சியுடன் கல்ட்டாளராகவும் தங்கள் சளொத்த நரேபி விற்பனையள வணிகத்தை உரவாக்கவும் இது உதவியது. ஐஎம்சி என்பது உங்கள் கனவுகள் நிஜமாக மாறும் இடம். மக்களுக்கூ மாற்று வரமானத்தை வழங்குவதும், எங்கள் வணிக கல்ட்டாளிகளின் வாழ்க்கையில் நிதி சாத்திரத்தை களண்டு வரவதும், அவர்கள் பரொமையுடன் வாழ உதவுவதும் எங்கள் நோக்கம்.

ஐஎம்சி ஒரு நரேபி விற்பனையள நிறுவனம் பல்வறூ மலிலிகை, ஆயுர்வதே, ஆரோக்கியம், அழகூ, தனிப்பட்ட மற்றும் வீட்டு பராமரிப்பு பொருட்கள் உள்ளன. மிகக் காறுகிய காலத்தில், ஐஎம்சி அதன் வர்த்தக கல்ட்டாளிகள், ஊழியர்கள் மற்றும் நிர்வாகத்தின் உறுதியான மற்றும் கபின உழைப்பால் பல மடங்கூ வளர்ந்துள்ளது. ஐ.எம்.சி தங்கப் பதக்கம் மற்றும் தசேய சாதனையையள விரூதுடன் களரவிக்கப்பட்டுள்ளது மற்றும் பாங்காக்கில் ஆசிய பசிபிக் சர்வதசே விரூதையள வழங்கியுள்ளது மற்றும் ஐஎஸ்ஓ 9001:2015 சான்றளிக்கப்பட்ட நிறுவனமாகும். இன்று இந்த நிறுவனம் பல லட்சம் பிசினஸ் அசோசியேட்டுஸ் மற்றும் ஆயிரக்கணக்கான ஸ்டாகிஸ்ட்களின் நடுவளொர்க்கையள நாடூ மாழுவதும் களண்டுள்ளது. மில்லியன் கணக்கான மக்கள் ஐ.எம்.சி தயாரிப்புகள் தினமும் பயன்புத்துகின்றனர். தரத்தில் சமரசம் செய்து களள்ளாமல் காறந்த விலையில் பொருட்களையள இந்த நிறுவனம் வழங்குகிறது.

சர்வதசே மலிலிகைக் கழகம் பிரவையே லிமிட்டெட் (சர்வதசே மலிலிகைக் கழகம்) என்பது இந்தியாவின் உத்தரகாண்ட் மாநிலத்தின் ஹரித்துவாரில் அமையுள்ள இந்திய மரூத்துவ சந்தையின் இணையள நிறுவனமாகும். ஐ.எச்.சி. என்பது உத்தரகாண்ட் ஆயுர்வதே துறையள ஜி.எம்.பி. சான்றிதழ், ஆர்கானிக் சான்றிதழ் மற்றும் டபிள்யூ.எச்.ஓ. ஜி.எம்.பி. (நல்ல உற்பத்தி நடமையறகையள), ஜி.பி.பி. (நல்ல பளொதியிடல் நடமையறகையள), ஹலால், ஐ.எஸ்.ஓ. 22000:2018, ஐ.எஸ்.ஓ. 9001:2015 and HACCP சான்றிதழ் பளெற்ற நிறுவனம். ஐ. பி. எஸ். ஏ. (இந்திய நரேபி விற்பனையள சங்கம்) மற்றும் ஃபிக்கி (இந்திய வர்த்தக மற்றும் தொழில்துறையள கல்ட்டமையள) ஆகியவற்றில் ஐஎம்சி பரொமகைகூரிய உறுப்பினராக உள்ளது. இன்று இந்நிறுவனம் நலற்றுக்கணக்கான பணியாளர்களைக் களண்டுள்ளது, உயர்தர தயாரிப்புகளையள வழங்குவதற்கூ இடவையிடாமல் உழைத்து வரூகிறது மற்றும் அதிநவீன நவீன தொழில்நுட்பத்துடன் பளொறுத்தப்பட்டுள்ளது. புகழ்பளெற்ற ஆலோசகர்கள், உயிரி மரூந்தியல் நிபுணர்கள், மரூத்துவர்கள், பரோசிரியர்கள், ஆராய்ச்சியாளர்கள் ஆகியோரின் மறேபார்வையில் இந்த பொருட்கள் தயாரிக்கப்படுகின்றன. உற்பத்தி சங்கிலியில் உள்ள ஒவ்வொரு இணையள மற்றும் பபிகளையள தரக்கட்டுப்பாட்டுப் பணியாளர்கள் தீவிரமாக ஆய்வூ செய்கின்றனர். இதனால், ஐஎம்சி அசோசியேட்டுஸ் தயாரிப்புகளுக்கூ உத்தரவாதம் அளித்து, தங்கள் வர்த்தகத்தை மிகவும் நம்பிக்கையுடன் உயர்த்த மாபியும்.

வரூ! ஐஎம்சி. பிளினஸின் மாயாஜாலத்தைப் பார்த்து ஒளியமையள எதிர்காலத்தை நோக்கி மன்னறோங்கள்.



டாக்டர் அசோக் பாட்டியா



சத்யம் பாட்டியா

உங்கள் வேலையை ஆரம்பியுங்கள்

ஐஎம்சி வணிகத்தில் இணைதல்:

நீங்கள் எந்த முதலீடும் இல்லாமல் வணிக இணை/ விருப்பமான வாடிக்கையாளராக ஐஎம்சி இல் சேரலாம். வணிக இணை/விருப்பமான வாடிக்கையாளராக நீங்கள் தயாரிப்புகளைத் தள்ளுபடி விலையில் வாங்கலாம். ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட்டாக நீங்கள் உங்கள் குழுவை உருவாக்கி, ஐஎம்சி வணிகத் திட்டத்தின்படி ஆணையத்தைப் பெறலாம். ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் என்ற முறையில் நீங்கள் எப்போதும் வெற்றியில் முன்னிலையில் இருப்பீர்கள், ஏனெனில் இந்த நோக்கத்திற்காக ஐஎம்சி எப்போதும் உங்களுடன் இருக்கும். ஒரு செழிப்பான வணிகத்தை உருவாக்க, ஐஎம்சி அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளுக்கும் சமமான மற்றும் ஏராளமான வாய்ப்புகளை வழங்குகிறது.

ஐஎம்சி வியாபாரத்தில் நீங்கள் ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் ஆவதன் மூலம் வருமானம் ஈட்டுவது மட்டுமல்லாமல், உங்கள் நண்பர்கள் மற்றும் உறவினர்களுக்கு ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட்களாக விளம்பரதாரர் செய்வதன் மூலம் வருமானம் ஈட்ட வழியையும் காட்டலாம்.

எந்த முதலீடும் இல்லாமல் ஐஎம்சி வணிகத்தைத் தொடங்கவும்:

ஐஎம்சி விருப்பமான வாடிக்கையாளர்: 18 வயது மற்றும் அதற்கு மேல் உள்ள எந்தவொரு நபரும் எந்த முதலீடும் இல்லாமல் மற்றும் கேவைசி ஆவணங்களைச் சமர்ப்பிக்காமல், அவரது/அவள் பெயர், முகவரி, மொபைல் எண் ஆகியவற்றை வழங்குவதன் மூலம், ஓடிபி சரிபார்ப்புக்குப் பிறகு மட்டுமே அவர்/அவள் ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை வாங்க முடியும். தள்ளுபடி விலையில். ஆனால் அவர்/அவள் விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/வணிக அசோசியேட்டாக வேறு யாரையும் ஸ்பான்சர் செய்ய முடியாது. அவர்/அவள் ஒரு விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/பிசினஸ் அசோசியேட்டாக யாரையும் ஸ்பான்சர் செய்ய விரும்பினால், அந்தச் சந்தர்ப்பத்தில், நிறுவனத்தின் கொள்கையின்படி எந்த நேரத்திலும் கேவைசி ஆவணங்களைச் சமர்ப்பிப்பதன் மூலம் அவர்/அவள் தன்னை வணிகக் கூட்டாளராக மாற்றிக்கொள்ளலாம். எந்தவொரு விருப்பமான வாடிக்கையாளரும் சேர்ந்த 6 மாதங்களுக்குள் அல்லது கடைசியாக வாங்கிய தேதியிலிருந்து ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை வாங்கவில்லை என்றால், அப்படிப்பட்ட வாடிக்கையாளர்கள் ஐஎம்சி அமைப்பிலிருந்து நீக்கப்படுவார்கள். எந்தவொரு விருப்பமான வாடிக்கையாளருக்கும் வணிகத் தொகுதிகள் வழங்கப்படாது.

ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட்: பாஸ்போர்ட் அளவு புகைப்படம், அடையாள ஆவணங்கள் மற்றும் குடியிருப்பு சான்றுகள் போன்ற அவரது/அவள் சுய சான்றளிக்கப்பட்ட கேஓய்சி ஆவணங்களை சமர்ப்பித்து/பதிவேற்றுவதன் மூலம் 18 வயது அல்லது அதற்கு மேற்பட்ட வயதுடைய எந்தவொரு நபரும் IMC இல் வணிக கூட்டாளராக சேரலாம்; ஆதார் அட்டை/ஓட்டுநர் உரிமம்/பாஸ்போர்ட்/வாக்காளர் அட்டை, போன்ற வங்கி விவரங்கள்; வங்கி பாஸ்புக்/ ரத்து செய்யப்பட்ட காசோலை & பான் கார்டு போன்றவை ஐஎம்சியின் இணையதளத்தில் அவருடைய/அவள் சுயவிவரத்தில் உள்ளன, இப்போது அவர்/அவள் மற்ற வயது வந்த நபர்களுக்கு ஸ்பான்சர் செய்யத் தொடங்கலாம். ஒவ்வொரு பிசினஸ் அசோசியேட்டும் டிஜிட்டல் ஐடி கார்டைப் பெறுவார்கள், அதை அவர்/அவள் பதிவிறக்கம் செய்து அதன் பிரின்ட் அவுட் எடுத்து அவருடன் எடுத்துச் செல்லலாம்.



22 கண்காணிக்கும் வழிகள்

சில்லறை லாபம் 40% வரை

மொத்த செயல்திறன் வருமானம் 15% வரை

ஈகிள் நிதி 2%

செயல்திறன் வருமானம் 17% வரை

அணியின் கட்டுமான நிதி 2 %

தலைமை போனஸ் 18% வரை

எஸ்.ஆர். தலைமை போனஸ் 10% வரை

ராயல் வருடாந்திர போனஸ் 5% வரை

சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி 6 %

பயண நிதி 7%

பைக் நிதி 4%

கார் நிதி 2%

கூட்ட நிதி 2%

வீட்டு நிதி 2%

சேர்மன் ஸ்டார் நிறுவனத்தின் நிதி 2%

அம்பாசடர் நட்சத்திர நிறுவனத்தின் நிதி 1.5%

கிரௌன் அம்பாசடர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி 1%

அதிபர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி 1%

கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி 1%

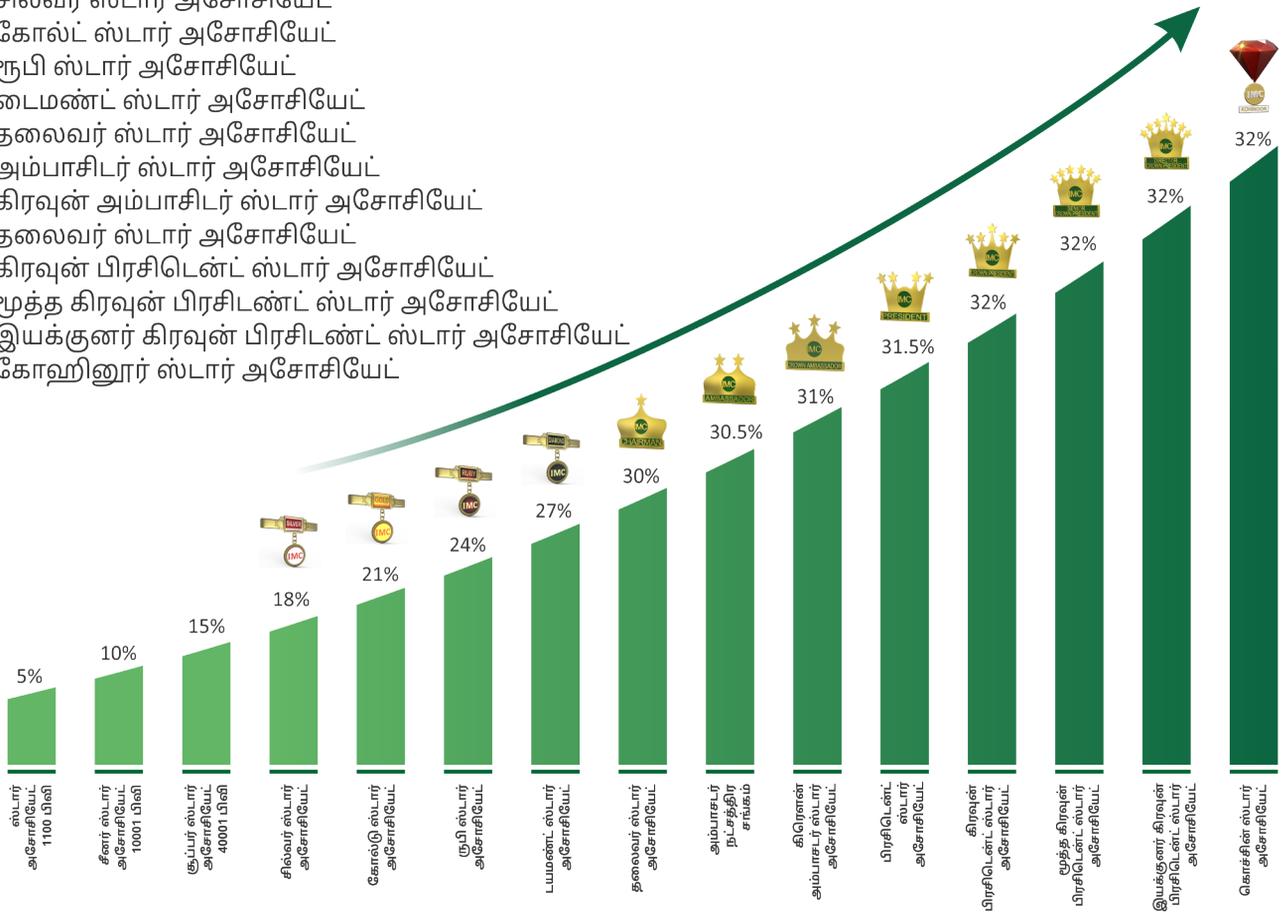
எஸ்ஆர். கிரௌன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி 0.5%

டைரக்டர் கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி 0.5%

கொச்சின் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி 0.5%

சாதனை அளவுகள்

- சில்வர் ஸ்டார் அசோசியேட்
- கோல்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்
- ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட்
- டைமண்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்
- தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்
- அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட்
- கிரவுன் அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட்
- தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்
- கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்
- மூத்த கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்
- இயக்குனர் கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்
- கோஹினூர் ஸ்டார் அசோசியேட்



வணிக விதிமுறைகள்

வணிக தொகுதிகள்

நிறுவனம் அனைத்து தயாரிப்புகளின் வணிக தொகுதிகளை (பி.விகள்) நிர்ணயித்துள்ளது. வணிக அளவு என்பது அனைத்து லாபங்களும் கணக்கிடப்படும் ஒரு சொல். ஐஎம்சி வணிகம் தொடர்பான வருமானம் வணிக தொகுதிகளின் (பி.விகள்) கணக்கீட்டை அடிப்படையாகக் கொண்டது. பிசினஸ் அசோசியேட்ஸ் எந்த பொருட்களை வாங்கினாலும் அந்த பொருட்களின் பிசினஸ் தொகுதிகள் அவர்களுக்கு கிடைக்கும். அந்த பிசினஸ் அசோசியேட்ஸ் யாருக்கு ஸ்பான்சர் செய்திருக்கிறதோ அவர்களை அந்த பிசினஸ் அசோசியேட்ஸ் வாங்கும் பொருட்கள் எதுவாக இருந்தாலும், அவர்களின் பிசினஸ் தொகுதிகள் அவர்களுக்கும் பிசினஸ் அசோசியேட்ஸ் நிறுவனத்துக்கும் வழங்கப்படும். எந்த ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட்டும் அவருடன் அதிக பிசினஸ் அசோசியேட்டுகளுக்கு ஸ்பான்சர் செய்து கொண்டிருந்தால், அந்தச் சந்தர்ப்பத்தில் அவர்களின் பிசினஸ் வால்யூம்கள் ஒவ்வொரு மாதமும் அவனது/அவள் வணிகத் தொகுதிகளில் சேர்க்கப்படும். அதாவது வணிக அளவுகள் குவிந்துவிடும்.

தனிப்பட்ட வணிக அளவு (பிபிவி):

எந்தவொரு பிசினஸ் அசோசியேட்டும் தனது சொந்த ஐடியில் பொருட்களை வாங்கினால், அந்த தயாரிப்புகளில் உள்ள பிபிவி தனிப்பட்ட வணிக தொகுதிகள் (பி.பி.வி) ஆகும்.

குழு வணிக தொகுதி (ஜிபிவி):

உங்கள் வெவ்வேறு கீழ்நிலைகளில் சம்பாதித்த பிபிவிக்கள் உங்கள் குழு வணிக தொகுதிகள் (ஜிபிவி) ஆகும். அந்த கீழ்நிலையின் நிலை/தகுதி என்ன என்பது முக்கியமல்ல.

தனிப்பட்ட குழு வணிக அளவு (பிஜிபிவி):

பிஜிபிவி என்பது உங்கள் முழுக் குழுவின் வணிகம் & உங்கள் தனிப்பட்ட வணிகத் தொகுதி & தகுதியான சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட்டின் வணிகத்தை உள்ளடக்காது.

சில்லறை லாபம் 40% வரை

சில்லறை லாபம் என்பது ஒரு வணிக அசோசியேட் தயாரிப்புகளை அசோசியேட் விலையில் வாங்கும் விலை மற்றும் இந்த தயாரிப்புகள் அதிகபட்ச சில்லறை விலை/எம்ஆர்பியில் விற்கப்படும் விலைக்கு இடையே உள்ள வரம்பு ஆகும். ஐஎம்சி அதன் தயாரிப்புகளில் 40% சில்லறை விற்பனையில் சம்பாதிக்க உங்களுக்கு வாய்ப்பளிக்கிறது.

உதாரணமாக:

எம்ஆர்பி	-	அசோசியேட் பிரைஸ்	=	சில்லறை லாபம்
₹ 140/-	-	₹ 100/-	=	₹ 40/-

ஒரு மாதத்தில், நீங்கள் ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை ₹ 10,000/- எம்ஆர்பி வரை சில்லறை விற்பனை செய்தால், சில்லறை லாபமாக ₹ 4,000 வரை சம்பாதிக்கலாம்.

மொத்த செயல்திறன் வருமானம் 15% வரை

நிறுவனத்தின் வணிகத் திட்டம் இயற்கையில் 'குவிப்புத் திட்டம்' ஆகும். அதிக வணிக அளவுகள் அதிக லாபம் தரும்...

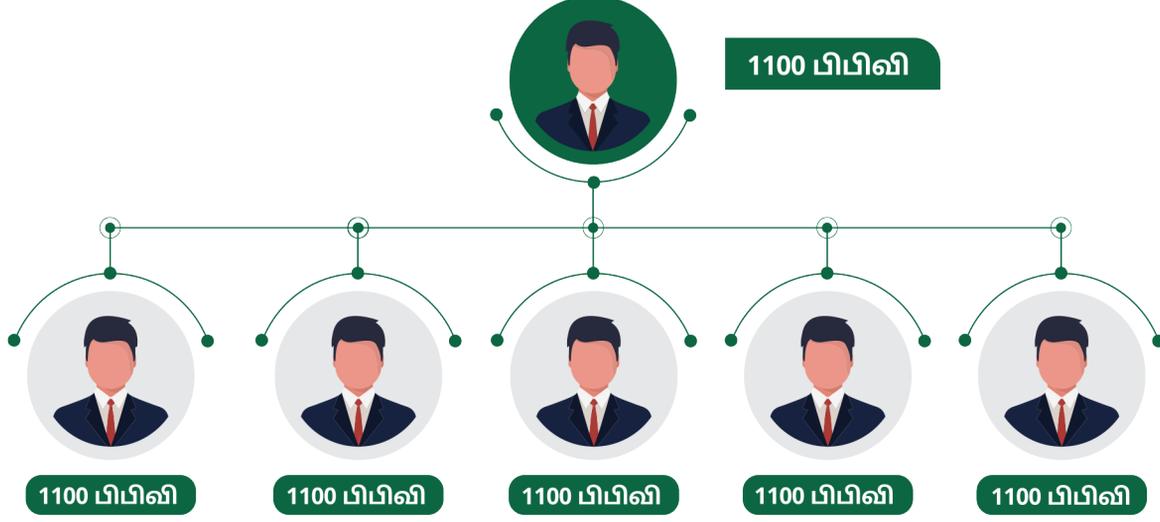
செயல்திறன் நிலை	குவியும் பி.வி		லாப நிலை (%)
	மின்	அதிகபட்சம்	
ஸ்டார் அசோசியேட்	1100	10000	5%
சீனியர் ஸ்டார் அசோசியேட்	10001	40000	10%
சூப்பர் ஸ்டார் சங்கம்	40001	—	15%

வேகமாக 10 %

எந்த ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட்டும் ஒரு மாதத்தில் 6500 குரூப் பிசினஸ் வால்யூம்களை சம்பாதித்தால், அவர்/அவள் 10% லாப நிலையை அடைவார் மற்றும் ஃபாஸ்ட் சீனியர் ஸ்டார் அசோசியேட் ஆகிவிடுவார்.

ஈகிள் நிதி 2%

அனைத்து சூப்பர் ஸ்டார் மற்றும் கீழ்நிலை அசோசியேட்கள் கீழே குறிப்பிடப்பட்டுள்ள கட்டமைப்பைப் பராமரிப்பதன் மூலம் ஈகிள் நிதியைப் பெறலாம். நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் பி.வி.களில் 2% ஈகிள் ஃபண்டாக அனைத்து தகுதிவாய்ந்த வணிகக் கூட்டாளிகளுக்கும் சமமாக விநியோகிக்கப்படும்.



செயல்திறன் வருமானம் 17% வரை

சாதனை நிலைகள்	இலாப நிலை	பிஜிபிவி	விருப்பம் 1		விருப்பம்-2	
			தகுதியான கால்கள்	ஜி.பி.வி. (ஒவ்வொரு காலிலும்)	தகுதியான கால்கள்	ஜி.பி.வி. (ஒவ்வொரு காலிலும்)
சில்வர் ஸ்டார் அசோசியேட்	18%	20,000	1	25,000	1	25,000
கோல்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	21%	20,000	2	25,000	2	25,000
ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட்	24%	—	3	25,000	3	25,000
டைமண்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	27%	—	4	25,000	4	25,000
தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்	30%	—	5	25,000	5	25,000
அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட்	30.5%	—	6	35,000	5	50,000
கிரவுன் அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட்	31%	—	7	50,000	5	1,00,000
தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்	31.5%	—	8	75,000	5	2,00,000
கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	32%	—	9	1,00,000	5	4,00,000
மூத்த கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	32%	—	10	1,25,000	5	6,00,000
இயக்குனர் கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	32%	—	11	1,50,000	5	8,00,000
கோவ்ஹினூர் ஸ்டார் அசோசியேட்	32%	—	12	2,00,000	5	12,00,000

பராமரிக்கப்படும் சில்வர் & கோல்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலையை அடைவதற்கான நிபந்தனை:

ஒரு வணிக அசோசியேட் முதல் மாதத்திலிருந்து தகுதியான லாப நிலையை அடைய முடியும். தகுதி பெற்ற பிறகு அவருக்கு/அவளுக்குத் தகுதியான முள், சான்றிதழ் மற்றும் அங்கீகாரம் வழங்கப்படும்.

பராமரிக்கப்படும் ரூபி ஸ்டார் தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலை வரை அடைவதற்கான நிபந்தனை:

பிசினஸ் அசோசியேட் முதல் மாதத்திலிருந்து தகுதியான லாப நிலையை அடைய முடியும், இருப்பினும் 2 மாதங்களுக்குத் தொடர்ந்து மேலே குறிப்பிட்ட நிபந்தனையை நிறைவேற்றிய பின்னரே தகுதியான பின், சான்றிதழ் மற்றும் அங்கீகாரம் வழங்கப்படும்.

அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட் மற்றும் அதற்கு மேல் நிலை பெறுவதற்கான நிபந்தனை:

மேலே குறிப்பிட்டுள்ள நிபந்தனையைத் தொடர்ந்து 3 மாதங்களுக்கு பூர்த்தி செய்த பின்னரே ஒரு வணிக கூட்டாளி தகுதி நிலையை அடைய முடியும்.

அணியின் கட்டுமான நிதி 2 %

டீம் பில்டிங் ஃபண்டைப் பெற, ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் தகுதியான சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலையி ல் 35000 பிஜிபிவியையும், சில்வர் ஸ்டார் அசோசியேட் அல்லது கோல்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் அல்லது ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட் மட்டத்தில் ஒரு மாதத்தில் 30000 பிஜிபிவியையும் பராமரிக்க வேண்டும். நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 2% பி.விசுள், குழுவை உருவாக்கும் போனஸ் அனைத்து தகுதி வாய்ந்த வணிக கூட்டாளிகளுக்கும் சமமாக விநியோகிக்கப்படும்.

தலைமை போனஸ் 18% வரை

வணிக நிலை	தகுதி பெற்ற சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட்	தகுதி நிலை (பிஜிபிவி)	நீங்கள் (பிஜிபிவி)	1 வது ஜென்.	2வது ஜென்.	3வது ஜென்.	4வது ஜென்.	5வது ஜென்.	6வது ஜென்.	7வது ஜென்.	8வது ஜென்.	9வது ஜென்.
சூப்பர் ஸ்டார் சங்கம்		25,000	3%									
சில்வர் ஸ்டார் அசோசியேட்	1	20,000	3%	5%	3%							
கோல்டு ஸ்டார் அசோசியேட்	2	20,000	3%	5%	3%	2%						
ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட்	3	-	3%	5%	3%	2%	2%					
டயமண்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	4	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%				
தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்	5	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%			
ஏஎம்பி. ஸ்டார் அசோசியேட்	6	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%		
சியூர். ஏஎம்பி. ஸ்டார் அசோசியேட்	7	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	
பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	8	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%
சியூர் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	9	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%
மூத்த சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	10	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%
இயக்குனர் சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	11	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%
கோஹினார் சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	12	-	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%

மூத்த தலைமை போனஸ் 10% வரை

வணிக நிலை	தகுதி பெற்ற சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட்	தகுதி பெற்ற நிலை (பிஜிபிவி) அல்லது ரூபி ஸ்டார்	1 வது ஜென்.	2வது ஜென்.	3வது ஜென்.	4வது ஜென்.	5வது ஜென்.	6வது ஜென்.	7வது ஜென்.	8வது ஜென்.	9வது ஜென்.
சில்வர் ஸ்டார் அசோசியேட்	1	45,000	4%								
கோல்டு ஸ்டார் அசோசியேட்	2	45,000	4%	2%							
ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட்	3	45,000	4%	2%	1.5%						
டயமண்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	4	45,000	4%	2%	1.5%	1%					
தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்	5	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%				
ஏஎம்பி. ஸ்டார் அசோசியேட்	6	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%			
சியூர். ஏஎம்பி. ஸ்டார் அசோசியேட்	7	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%	0.25%		
பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	8	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%	0.25%	0.25%	
சியூர் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	9	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%	0.25%	0.25%	0.25%
மூத்த சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	10	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%	0.25%	0.25%	0.25%
இயக்குனர் சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	11	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%	0.25%	0.25%	0.25%
கோஹினார் சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	12	45,000	4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%	0.25%	0.25%	0.25%

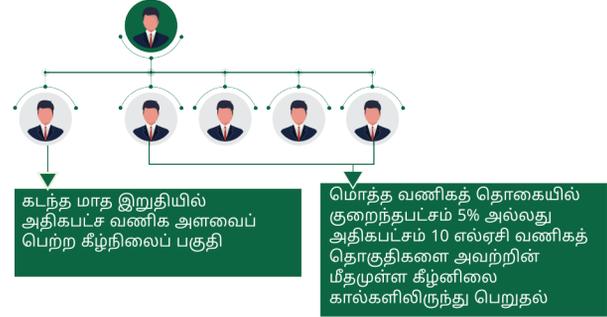


தலைமை மற்றும் மூத்த தலைமை போனஸ் பெறுவதற்கான நிபந்தனை:

சில்வர் மற்றும் கோல்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் லெவலின் லீடர்ஷிப் & சீனியர் லீடர்ஷிப் போனஸைப் பெற, 20000 பிஜிபிவி பெறுவது கட்டாயமாகும். இருப்பினும், ரூபி ஸ்டார் மற்றும் அபோவ் லெவல் அசோசியேட்டுகளுக்கு, தேவையான பிஜிபிவி (20,000 பிஜிபிவி) பராமரிப்பது கட்டாயமில்லை, ஆனால் ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் தேவையான 20,000 பிஜிபிவியை பராமரிக்கவில்லை என்றால், குறைந்தபட்ச தகுதியான காலின் தலைமை மற்றும் மூத்த தலைமை போனஸ் வணிக தொகுதி உயர்தர தகுதி வாய்ந்த வணிக அசோசியேட்டிற்கு மாற்றப்படும்.

*** ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட் மற்றும் அதற்கு மேல் உள்ள நிபந்தனை:**

தகுதியுள்ள அனைத்து செயலில் உள்ள தலைமுறையினரின் தலைமைத்துவம் மற்றும் மூத்த தலைமைத்துவ போனஸைப் பெற, வணிக அசோசியேட் தனது கீழ்நிலைக் காலின் மொத்த வணிகத் தொகுதிகளில் குறைந்தபட்சம் 5 % சம்பாதிக்க வேண்டும், இது கடந்த மாத இறுதி அல்லது அதிகபட்ச வணிகத் தொகுதிகளை ஈட்டுகிறது. 10 லட்சம் பிசினஸ் வால்யூம்கள் அவர்களின் மீதமுள்ள கீழ்நிலை கால்களில் இருந்து, அவர்/அவள் தலைமை மற்றும் மூத்த தலைமை போனஸ் 3வது செயலில் உள்ள தலைமுறைகள் வரை மட்டுமே பெறுவார்.



31% வரை நிதி

வணிக நிலை	நிதிகள்													
	தகுதி பெற்ற சூப்பர் ஸ்டார் நிதி	கூட்ட நிதி	போக்குவரத்து நிதி	பைக் நிதி	கார் நிதி	வீட்டு நிதி	சேர்மன் ஸ்டாராசோசியேட் ஷேர்	அம்பாசடர் ஸ்டார் நிதியம்	கிரென்ட் அம்பாசடர் அசோசியேட் நிதி	பிரசிடென்ட் ஸ்டாராசோசியேட் நிதி	கிரென்ட் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி	மூத்த கிரென்ட் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி	இயக்குனர் கிரென்ட் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி	கோவ்ஹீனூர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதி
சூப்பர் ஸ்டார் சங்கம்	6%													
சில்வர் ஸ்டார் அசோசியேட் கோல்ட் ஸ்டாராசோசியேட்			7%											
ரூபி ஸ்டாராசோசியேட்			7%	4%	2%									
டயமண்ட் ஸ்டாராசோசியேட்		2%	7%	4%	2%	2%								
சேர்மன் ஸ்டாராசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%							
ஏம்பி. ஸ்டாராசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%	1.5%						
சியூர். ஏம்பி. ஸ்டார் அசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%	1.5%	1%					
அதிபர் அசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%	1.5%	1%	1%				
சியூர் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%	1.5%	1%	1%	1%			
மூத்த சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%	1.5%	1%	1%	1%	0.5%		
இயக்குனர் சியூர். பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%	1.5%	1%	1%	1%	0.5%	0.5%	
கொச்சின் ஸ்டார் அசோசியேட்			7%	4%	2%	2%	2%	1.5%	1%	1%	1%	0.5%	0.5%	0.5%

* "மீட்டிங் நிதி" அனைத்து தகுதிவாய்ந்த ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட்களுக்கும் அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட்களுக்கும் மட்டுமே வழங்கப்படும்.

- சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலை, சில்வர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலை & கோல்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலை ஆகியவற்றில் உள்ள பிசினஸ் அசோசியேட்கள், அந்தந்த நிலைகளைப் பராமரிப்பதன் மூலம் 2வது மாதத்திலிருந்து தங்கள் நிலைகளின் நிதியைப் பெறத் தொடங்கலாம்.
- பிசினஸ் அசோசியேட்கள் ரூபி ஸ்டார் அசோசியேட் நிலை, டயமண்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலை & சேர்மன் ஸ்டார் அசோசியேட் நிலை மற்றும் 3வது மாதத்தில் இருந்து தொடர்ந்து 2 மாதங்களுக்கு அந்தந்த நிலைகளை பராமரிக்க வேண்டும்.
- பிசினஸ் அசோசியேட்கள் அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட் மற்றும் அதற்கு மேற்பட்ட நிலைகளில் தொடர்ந்து 3 மாதங்களுக்கு அந்தந்த நிலைகளை பராமரிக்க வேண்டும் & 4வது மாதத்திலிருந்து அதே அளவைப் பராமரிப்பதன் மூலம் அவர்கள் அந்தந்த நிலைகளின் நிதியைப் பெறத் தொடங்கலாம்.

நிதியைக் கணக்கிடுவதற்கான சூத்திரங்கள்

கழுகு நிதியைக் கணக்கிடுவதற்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 2% பி.வி
- அந்த மாத நிதியத்தின் மொத்தத் தகுதி பெற்ற வணிக கூட்டாளிகள்

குழுவை உருவாக்கும் நிதியைக் கணக்கிடுவதற்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 2% பி.வி
- அந்த மாத நிதியத்தின் மொத்தத் தகுதி பெற்ற வணிக கூட்டாளிகள்

சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதியைக் கணக்கிடுவதற்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 6% பி.வி
- அந்த மாத நிதியத்தின் மொத்தத் தகுதி பெற்ற வணிக கூட்டாளிகள்

பயண நிதியைக் கணக்கிடுவதற்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 7% பி.வி
- அந்த மாத நிதியத்தின் மொத்தத் தகுதி பெற்ற வணிக கூட்டாளிகள்

பைக் நிதியைக் கணக்கிடுவதற்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 2.4% பி.வி

- இந்த நிதியத்தின் மொத்த தகுதி வாய்ந்த வணிக கூட்டாளிகள்

+

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 1.6% பி.வி
- அந்த நிதிக்காக அனைத்து தகுதிவாய்ந்த வணிக கூட்டாளிகளும் சம்பாதித்த மொத்த மாதாந்திர தலைமை போனஸ்

X

அந்த நிதிக்கான தகுதிவாய்ந்த வணிக அசோசியேட்டின் மாதாந்திர தலைமைத்துவ போனஸ்

கார் நிதியை கணக்கிடுவதற்காக

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 1% பி.வி

- இந்த நிதியத்தின் மொத்த தகுதி வாய்ந்த வணிக கூட்டாளிகள்

+

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 1% பி.வி
- அந்த நிதிக்காக அனைத்து தகுதிவாய்ந்த வணிக கூட்டாளிகளும் சம்பாதித்த மொத்த மாதாந்திர தலைமை போனஸ்

X

அந்த நிதிக்கான தகுதிவாய்ந்த வணிக அசோசியேட்டின் மாதாந்திர தலைமைத்துவ போனஸ்

சிறப்புக் கூட்ட நிதியைக் கணக்கிடுவதற்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் பிவியில் 2%
- அனைத்து கூட்ட நிதிகளின் அனைத்து தகுதிவாய்ந்த வணிக கூட்டாளிகளின் தகுதிவாய்ந்த சூப்பர் ஸ்டார் கால்கள்

X

தகுதியான சூப்பர்ஸ்டார் அசோசியேட் கால்களின் எண்ணிக்கை, அந்தந்த நிலையைப் பராமரிக்கத் தேவைப்படுகிறது

கணக்கீட்டு வீட்டு நிதிக்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 0.8% பி.வி

- தகுதி பெற்ற வணிக கூட்டாளிகளின் மொத்த எண்ணிக்கை

+

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 1.2% பி.வி
- அந்த நிதிக்காக அனைத்துத் தகுதியான வணிகக் கூட்டாளிகளும் சம்பாதித்த மொத்த மாதாந்திர தலைமை போனஸ்

X

அந்த நிதிக்கான தகுதிவாய்ந்த வணிக அசோசியேட்டின் மாதாந்திர தலைமைத்துவ போனஸ்

கணக்கீடு தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட் நிதிக்கு

- கம்பனியின் மாதாந்திர விற்பனையின் 0.6 பி.வி

- தகுதி பெற்ற வணிக கூட்டாளிகளின் மொத்த எண்ணிக்கை

+

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் 1.4% பி.வி
- அந்த நிதிக்காக அனைத்துத் தகுதிவாய்ந்த வணிக கூட்டாளிகளும் சம்பாதித்த மொத்த மாதாந்திர தலைமை போனஸ்

X

அந்த நிதிக்கான தகுதிவாய்ந்த வணிக அசோசியேட்டின் மாதாந்திர தலைமைத்துவ போனஸ்

அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட் மற்றும் அதற்கு மேற்பட்ட நிதிகளைக் கணக்கிடுவதற்கு

- நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் பி.விகளின் குறிப்பிட்ட சதவீதம்
- அந்த நிதிக்காக அனைத்துத் தகுதிவாய்ந்த அசோசியேட்டர்களும் பெற்ற மொத்த தலைமைத்துவ போனஸ்

X

அந்த நிதிக்கான தகுதிவாய்ந்த வணிக அசோசியேட்டின் தலைமை போனஸ்

குறிப்பு: லீடர்ஷிப் போனஸ் 5 செயலில் உள்ள தலைமுறைகள் வரை நிதிக் கணக்கீட்டிற்கு மட்டுமே கருதப்படும்.

ராயல் அனுவல் போனஸ் 5%

ராயல் வருடாந்திர போனஸ் (ஆர்ஏபி) பெறுவதற்கான முறை: எந்த நிலையிலும் நீங்கள் 1 புள்ளியைப் பெறுவீர்கள்.

உங்கள் கீழ்நிலையில் ஏதேனும் ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் அதே நிலையை அடைந்தால், நீங்கள் 0.25 புள்ளிகளைப் பெறுவீர்கள். ஒவ்வொரு கீழ்நிலை காலிலிருந்தும் ஒருவர் 0.25 புள்ளிகளை மட்டுமே பெற முடியும். இதேபோல், வெவ்வேறு கீழ்நிலை கால்களின் அதே தகுதிகள் அதிகரிக்கும் போது, ஒவ்வொரு கீழ்நிலை காலிலிருந்தும் 0.25 புள்ளிகளைப் பெறுவீர்கள். நீங்கள் எவ்வளவு புள்ளிகளைப் பெறுகிறீர்களோ, அவ்வளவு போனஸ் கிடைக்கும்.

வணிக நிலை	கோ. இன் பிவி டான் ஓவர் பங்கு	விருப்பம்-1		விருப்பம்-2	
		தகுதியான கால்கள்	ஒரு காலுக்கு குறைந்தபட்ச ஜிபிவி தேவை	தகுதியான கால்கள்	ஒரு காலுக்கு குறைந்தபட்ச ஜிபிவி தேவை
தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்	1%	5	50 கே	5	50 கே
அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட்	1%	6	75 கே	5	1 எல்ஏசி
கிரவுன் அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட்	1%	7	1.50 எல்ஏசி	5	2 எல்ஏசி
தலைவர் ஸ்டார் அசோசியேட்	0.5%	8	2.50 எல்ஏசி	5	4 எல்ஏசி
கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	0.5%	9	3.50 எல்ஏசி	5	8 எல்ஏசி
மூத்த கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	0.5%	10	4 எல்ஏசி	5	12 எல்ஏசி
இயக்குனர் கிரவுன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட்	0.25%	11	5 எல்ஏசி	5	20 எல்ஏசி
கோஹினூர் ஸ்டார் அசோசியேட்	0.25%	12	6 எல்ஏசி	5	30 எல்ஏசி

• நிறுவனத்தின் மாதாந்திர விற்பனையின் பி.விகளின் குறிப்பிட்ட சதவீதம்

• மொத்த ஆர்ஏபி புள்ளியை அனைத்து தகுதி பெற்ற வணிக கூட்டாளிகளும் அந்த போனஸுக்காக பெற்றனர்

X அந்த போனஸ் தகுதி வணிக அசோசியேட் RAB புள்ளிகள்

குறிப்பு: ராயல் வருடாந்திர போனஸ் ஒவ்வொரு மாதத்தின் இறுதியிலும் கணக்கிடப்படும் மற்றும் நிதியாண்டில் பிசினஸ் அசோசியேட் சம்பாதித்த மொத்த ஆர்ஏபி அடுத்த ஆண்டின் ஜூன் மாதச் செலுத்துதலுடன் வெளியிடப்படும்.



பிசினஸ் பிளான் நொடிகளில்

பெர்பார்மென்ஸ் லெவல்	அக்குமுலேட்டிவ் பிவி		புராஃபிட் லெவல் (%)
	மின்	அதிகபட்சம்	
ஸ்டார் அசோசியேட்	1100	10000	5%
சீனியர் ஸ்டார் அசோசியேட்	10001	40000	10%
சூப்பர் ஸ்டார் அசோசியேட்	40001		15%

ஃபாஸ்ட் 10%

6500 ஜிபிவி ஒரு மாதத்தில்

ஈகிள் ஃபண்ட் 2%

அனைத்து சூப்பர் ஸ்டார் மற்றும் அதற்கு கீழ் லெவல் அசோசியேட்டுகளுக்கும்

*ஒரு பிளானில் கொடுக்கப்பட்டுள்ள அளவுகோல்களின்படி

விளக்கம்	சூப்பர் ஸ்டார்	சில்வர் ஸ்டார்	கோல்டு ஸ்டார்	ரூபி ஸ்டார்	டைமண்ட் ஸ்டார்	செர்மென் ஸ்டார்	AMB.ஸ்டார்	CR.AMB.ஸ்டார்	பிரெசிடெண்ட் ஸ்டார்	சி.ஆர். ஜனாதிபதி	சீனியர் CR.பிரெசிடெண்ட்	டைரக்டர் CR.பிரெசிடெண்ட்	கோஹரினார் ஸ்டார் ஜனாதிபதி
----------	----------------	----------------	---------------	-------------	----------------	-----------------	------------	---------------	---------------------	------------------	-------------------------	--------------------------	---------------------------

லெவல் ஆப்சன்-1

லெவல்	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
ஒரு லெவ்வுக்கு குறைந்தபட்ச ஜிபிவி	25 கே	35 கே	50 கே	75 கே	1 எல்ஏசி	1.25 எல்ஏசி	1.5 எல்ஏசி	2 எல்ஏசி				
பிஜிபிவி	20 கே	20 கே										

லெவல் ஆப்சன்-2

லெவல்	1	2	3	4	5	5	5	5	5	5	5	5
ஒரு லெவ்வுக்கு குறைந்தபட்ச ஜிபிவி	25 கே	50 கே	1 எல்ஏசி	2 எல்ஏசி	4 எல்ஏசி	6 எல்ஏசி	8 எல்ஏசி	12 எல்ஏசி				
பிஜிபிவி	20 கே	20 கே										

பெர்பார்மென்ஸ் வருவாய்	15%	18%	21%	24%	27%	30%	30.5%	31%	31.5%	32%		
டீம் பில்லிங் ஃபண்ட்	2%											
லீடர்ஷிப் போனஸ் (ஒரு லெவ்வுக்கு குறைந்தபட்சம் 25K)	3%	5%	3%	2%	2%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.5%		
சீனியர் லீடர்ஷிப் போனஸ் (ஒரு லெவ்வுக்கு குறைந்தபட்சம் 45K)		4%	2%	1.5%	1%	0.5%	0.25%	0.25%	0.25%	0.25%		
ஃபண்ட்ஸ்	6%	7%	4%	2%	2%	2%	1.5%	1%	1%	1%	0.5%	0.5%
மீட்டிங் ஃபண்ட்				2%								

ஆப்சன்-1

ஆர்ஏபி					1%	1%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.25%	0.25%
ஒரு லெவ்வுக்கு குறைந்தபட்ச ஜிபிவி					50 கே	75 கே	1.50 எல்ஏசி	2.50 எல்ஏசி	3.50 எல்ஏசி	4 எல்ஏசி	5 எல்ஏசி	6 எல்ஏசி

ஆப்சன்-2

ஆர்ஏபி					1%	1%	1%	0.5%	0.5%	0.5%	0.25%	0.25%
ஒரு லெவ்வுக்கு குறைந்தபட்ச ஜிபிவி					50 கே	1 எல்ஏசி	2 எல்ஏசி	4 எல்ஏசி	8 எல்ஏசி	12 எல்ஏசி	20 எல்ஏசி	30 எல்ஏசி

1 அறிமுகம்

1.1 ஐஎம்சிக்கு வரவேற்கிறோம்

இண்டர்நேஷனல் மார்க்கெட்டிங் கார்ப்பரேஷன் பிரைவேட் லிமிடெட் ("ஐஎம்சி" அல்லது "கம்பெனி") என்பது நிறுவனங்கள் சட்டம், 1956 இன் கீழ் இணைக்கப்பட்ட ஒரு நிறுவனம் மற்றும் அதன் பதிவு செய்யப்பட்ட அலுவலகம் ஸ்ரீ குரு நானக் தேவ் பவனிஸ், பாரத் நகர் செனக், லூதியானா, பஞ்சாப்-141001 அருகில் உள்ளது. நிறுவனம் பல்வேறு வீட்டு, எஃப்எம்சிஜி தயாரிப்புகள் மற்றும் ஆயுர்வேத மற்றும் மூலிகை மருந்துகள், சுகாதார பராமரிப்பு, வீட்டு பராமரிப்பு, அழகு பராமரிப்பு, தனிப்பட்ட பராமரிப்பு பொருட்கள் மற்றும் கால்நடை வளர்ப்பு மற்றும் விவசாயம் தொடர்பான தயாரிப்புகளை நேரடியாக விற்பனை செய்யும் வணிகத்தில் ஈடுபட்டுள்ளது.

1.2 இந்த நெறிமுறைக் குறியீடுகள் ஐஎம்சி அசோசியேட் விண்ணப்பப் படிவத்தின் ஒரு பகுதியாகும், மேலும் அனைத்து வணிகக் கூட்டாளிகளும் நிறுவனத்தின் நெறிமுறைக் குறியீட்டை முழு நேர்மையுடன் கடைப்பிடித்துப் பின்பற்ற வேண்டும், மேலும் அதே அர்ப்பணிப்புடன் அவரது கீழ்நிலை நெறிமுறைக் குறியீட்டைப் பின்பற்ற வேண்டும். அசோசியேட் விண்ணப்பப் படிவத்தின் கீழ் குறிப்பிடப்பட்டுள்ளபடி நெறிமுறைக் கோட்பாட்டுடன் இணங்குவது கட்டாயமாகும், மேலும் நெறிமுறைக் குறியீட்டின் விதிகளில் இருந்து ஏதேனும் விலகல் கூட்டாளிகளின் பணிநீக்கம், போனஸ் மற்றும் பிற உரிமைகள் மற்றும் நலன்களைப் பறிக்க வழிவகுக்கும்.

1.3 நெறிமுறைகள், ஐஎம்சி அசோசியேட் விண்ணப்பப் படிவத்தின் விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகள், வணிகத் திட்டம் மற்றும் அனைத்து அதிகாரப்பூர்வ வணிக இலக்கியங்களையும் எந்த நேரத்திலும் திருத்த, மாற்ற அல்லது திரும்பப் பெற ஐஎம்சி உரிமையைக் கொண்டுள்ளது, இது அதிகாரப்பூர்வ இணையதளத்தில் அறிவிக்கப்படும். ஐஎம்சி இன் (www.imcbusiness.com), புதுப்பிப்புகளுக்கு அவ்வப்போது அதிகாரப்பூர்வ இணையதளத்தைப் பார்க்குமாறு அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளுக்கும் அறிவுறுத்தப்படுகிறது.

2 ஐஎம்சி, பிசினஸ் அசோசியேட் என்பதால்

2.1 விருப்பப்பட்ட வாடிக்கையாளர்: 18 வயது மற்றும் அதற்கு மேல் உள்ளவர்கள் விருப்பமான வாடிக்கையாளராக மாறலாம். IMC யின் விருப்பமான வாடிக்கையாளராக மாற, விண்ணப்பதாரர் பின்வரும் தொடர்பு தகவல்களை அளிக்க வேண்டும் மற்ற தகவல்கள் தேவை. ஒரு விருப்பமான வாடிக்கையாளராக, ஒரு நபர் சலுகை விலையில் ஐஎம்சி பொருட்களை வாங்க உரிமை பெறுவார், ஆனால் மற்றொரு ஐஎம்சி விருப்பமான வாடிக்கையாளரை / வணிக கூட்டாளியை ஸ்பான்சர் செய்யவோ அல்லது எந்தவொரு கமிஷனையும் சம்பாதிக்கவோ முடியாது. அவ்வாறு செய்ய விரும்பும் வாடிக்கையாளர் தனது நிலையை ஒரு IMC வணிக கூட்டாளியாக மாற்ற வேண்டும். (இதனால் PC என்று குறிப்பிடப்படுகிறது)

2.2 பிசினஸ் அசோசியேட் - 18 வயது மற்றும் அதற்கு மேற்பட்ட எந்தவொரு நபரும், ஒரு மூப்பந்தத்தை நிறைவேற்றும் திறன் உடையவர் மற்றும் எந்த சட்டத்தாலும் தகுதியழிக்காதவர், இது எளிதானது மற்றும் முற்றிலும் இலவசம் என்பதால் எந்த மூலத்திலும் இல்லாமல் ஒரு IMC வணிக அசோசியேட் ஆகலாம். ஐ.எம்.சி.யை அதன் பிசினஸ் அசோசியேட்டாக (நேரடி விற்பனையாளர்) சேர்வது முற்றிலும் வரை அல்லது சேரும் நிபந்தனையாக எந்த பொருளையும் வாங்குவது கட்டாயமில்லை.

2.2.1 இருப்பினும், ஐஎம்சி இன் விருப்பமான வாடிக்கையாளர் / வணிக அசோசியேட் ஆக, ஆன்லைனில் பதிவு செய்வது கட்டாயமாகும். ஓடிபி மொபைல் சரிபார்ப்பிற்குப் பிறகு ஆன்லைன் விண்ணப்பப் படிவத்தைப் பூர்த்தி செய்வதன் மூலம் தகுதிக்கான நிபந்தனைகளைப் பூர்த்தி செய்யும் எந்தவொரு நபரும் நிறுவனத்தின் விருப்பமான வாடிக்கையாளர் / வணிக கூட்டாளியாக முடியும். ஒரு நபருக்கு ஒரு பதிவு மட்டுமே சாத்தியம் என்பதைக் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும். இதைப் பற்றிய கூடுதல் தகவலுக்கு, புள்ளி 2.4 ஐப் பார்க்கவும்.

2.3 சேர்வதற்கான நடைமுறை: - ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட் ஆக, விண்ணப்பதாரர் ஏற்கனவே உள்ள ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட்டால் ஸ்பான்சர் செய்யப்பட வேண்டும் மற்றும் ஆன்லைன் விண்ணப்பப் படிவத்தில் சரியான தகவலை நிரப்ப வேண்டும் அ) அரசு வழங்கிய அடையாள அட்டை b) குடியிருப்பு சான்று c) நிரந்தர கணக்கு எண் (பிஎன்) ஈ) பாஸ்போர்ட் அளவு புகைப்படங்கள் இ) ரத்து செய்யப்பட்ட வங்கி காசோலை/பாஸ்புக்.

விண்ணப்பதாரர் தவறான தகவலை வழங்கினால், ஐஎம்சி அதன் சொந்த விருப்பத்தின் பேரில், அத்தகைய இயல்புநிலை வாடிக்கையாளர் / வணிக கூட்டாளருடனான அதன் தொடர்பை இடைநிறுத்தலாம் மற்றும் பின்னர் நிறுத்தலாம். விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/பிசினஸ் அசோசியேட் எல்லா நேரங்களிலும் ஐஎம்சி நெறிமுறைக்கு குறியீட்டைப் பின்பற்ற வேண்டும், கடைப்பிடிக்க வேண்டும் மற்றும் கீழ்ப்படிய வேண்டும்.

2.4 ஐஎம்சி தயாரிப்புகளின் சில்லறை விற்பனை: சேர்ந்தவுடன், ஐஎம்சி ஆல் நடத்தப்படும் பல்வேறு பயிற்சி(கள்) மூலம் ஐஎம்சி தயாரிப்புகளைப் பற்றி அறிந்துகொள்ளும், தயாரிப்புகளை சில்லறை விற்பனை செய்து வாடிக்கையாளர் தளத்தை உருவாக்கவும் ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் ஊக்குவிக்கப்படுகிறார். அவ்வப்போது ஐஎம்சி ஆல் பரிந்துரைக்கப்படும் தொகையின் மொத்த விற்பனையை நிறைவேற்றும்போது, வணிகக் கூட்டாளிகள் மற்ற வணிகக் கூட்டாளிகளுக்கு நிதிபுதவி செய்யவும் மற்றும் வணிகக் குழுவால் உருவாக்கப்பட்ட விற்பனையின் லாபத்தைப் பெறுவதன் மூலம் அவரது/அவள் ஐஎம்சி வணிகத்தை விரிவுபடுத்தவும் முடியும்.

2.5 உள்நுழைவு போர்ட்டல் & அசோசியேட் ஐடியை செயல்படுத்துதல்: - ஐஎம்சி ஒவ்வொரு சேர்பவருக்கும் ஒரு தனிப்பட்ட அசோசியேட் ஐடியை ஒதுக்கும், இது விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/வணிக அசோசியேட்டுக்கு அடையாளமாகச் செயல்படும் மற்றும் ஐஎம்சி இல் உள்ள அனைத்து பரிவர்த்தனைகளும் இந்த அசோசியேட் ஐடி மூலம் மட்டுமே மேற்கொள்ளப்படும்.

2.5.1 புள்ளி 2.2.1 இல் கூறப்பட்டுள்ளபடி, விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/வணிக அசோசியேட் ஆன்லைனில் பதிவு செய்வது கட்டாயமாகும். முன்னர் குறிப்பிடப்படாத தகுதி வரம்புகளை பூர்த்தி செய்யும் எந்தவொரு நபரும், ஓடிபி மொபைல் சரிபார்ப்பிற்குப் பிறகு ஆன்லைன் விண்ணப்பப் படிவத்தை நிரப்புவதன் மூலம் நிறுவனத்தின் விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/வணிக அசோசியேட் ஆகலாம். ஒரு தனிநபருக்கு ஒரு பதிவு மட்டுமே அனுமதிக்கப்படும் என்பதைக் கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும்.

2.5.2 விண்ணப்பதாரரால் ஓடிபி மூலம் அவரது/அவளுடைய மொபைல் எண்ணை உடனடியாகச் சரிபார்க்க முடியாவிட்டால், ஆன்லைன் விண்ணப்பப் படிவத்தை பூர்த்தி செய்த 48 மணிநேரத்திற்குள் அவர்/அவள் அவ்வாறு செய்யலாம். அவரது பிசினஸ் அசோசியேட் ஐடி தானாக நீக்கப்படும். விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/பிசினஸ் அசோசியேட் ஐஎம்சி போர்ட்டலில் தனது மொபைல் எண்ணைச் சரிபார்க்கும் வரை அல்லது அவர்/அவள் ஆன்லைன் போர்ட்டலை அணுக முடியாது.

2.5.3 மொபைல் எண் சரிபார்க்கப்பட்டதும், விருப்பமான வாடிக்கையாளர்/பிசினஸ் அசோசியேட் ஐஎம்சி இணையதளத்தில் உள்நுழைவதன் மூலம் அவரது/அவள் இணைய சுயவிவரத்தை அணுகலாம். பாஸ்போர்ட் அளவு புகைப்படம் மற்றும் சுய சான்றளிக்கப்பட்ட ஆதார அட்டை, பாஸ் கார்டு, வங்கி பாஸ்புக்/ரத்துசெய்யப்பட்ட காசோலை மற்றும் சுய சான்றளிக்கப்பட்ட ஓட்டுநர் உரிமை, பாஸ்போர்ட், வாக்காளர் அட்டை போன்ற அடையாளச் சான்றுகளை அவரது/அவள் உள்நுழைவு போர்ட்டலில் பதிவேற்றுவதன் மூலம் கூட்டாளிகள் அவரது சுயவிவரத்தைப் புதுப்பிக்க வேண்டும் (சுயவிவரம்). சேரும் போது அல்லது பிசினஸ் அசோசியேட்டாக இருக்கும் போது, பிற மூலங்களிலிருந்து வரும் மொத்த வருமானம் அல்லது அனைத்து வணிகங்களிலிருந்தும் (வேறு ஏதேனும் இருந்தால்) விற்பனை சட்டத்தின் கீழ் நிர்ணயிக்கப்பட்ட வரம்பை விட அதிகமாக இருந்தால், அவர்/அவள் விவரங்களை அளிக்க வேண்டும். ஜி.எஸ்.டி.என். பிசினஸ் அசோசியேட் இந்த மேற்கூறிய ஆவணங்களை அந்தந்த போர்ட்டலில் புதுப்பிக்கத் தவறினால், ஐஎம்சியால் பேஅவுட்களை தடையின்றி வெளியிட இயலாது.

குறிப்பு: பின்வரும் தகவல் அறிவு நோக்கங்களுக்காக மட்டுமே மற்றும் சட்ட ஆலோசனை வழங்குவதாக நம்பப்படாது. அருணாச்சலப் பிரதேசம், மணிப்பூர், மேகாலயா, நாகாலாந்து, திரிபுரா போன்ற சிறப்பு வகை மாநிலங்களில் தற்போது 40 லட்சம் ரூபாய் (பொருட்கள் வழங்குவதில்) மற்றும் 20 லட்சம் ரூபாய் (சேவைகள் வழங்குவதற்காக) என வழங்கப்பட்டுள்ளது. மற்றும் சிக்கிம், வரம்பு வரம்பு 20 லட்சம் ரூபாய் (பொருட்கள் வழங்குவதற்கு) மற்றும் ரூபாய் 10 லட்சம் (சேவைகள் வழங்குவதற்கு). வரம்புகள் குறித்த பொருந்தக்கூடிய மற்றும் தற்போதைய தகவலுக்கு உங்கள் ஆலோசகரைத் தொடர்பு கொள்ளவும். வணிகக் கூட்டாளிகள் தங்கள் சட்டப்பூர்வ கடமைகளை நிறைவேற்றுவதற்கு வசதியாக மேலே குறிப்பிட்டுள்ள வரம்புகள் வழங்கப்பட்டுள்ளன. ஐஎம்சி தகவலைப் புதுப்பிக்க முயற்சிக்கிறது ஆனால் அது சரியானது என்பதற்கு எந்த உத்தரவாதமும் இல்லை.

2.6 தனிநபர் அல்லாத விண்ணப்பதாரர்: - ஒரு ஹச்யூஸ்ப், பார்ட்னர்ஷிப் நிறுவனம், எலெல்பி, பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனம், சொசைட்டி மற்றும் அறக்கட்டளை ஆகியவையும் ஐஎம்சி இன் அசோசியேட் படிவத்துடன் கார்ப்பரேட் அங்கீகாரப் படிவத்தை பூர்த்தி செய்வதன் மூலம் ஐஎம்சி இன் வணிக கூட்டாளியாக முடியும்.

2.6.1 விண்ணப்பதாரரின் நிறுவனம் ஒரு பிரைவேட் லிமிடெட் நிறுவனமாக இருந்தால், அது ஒரு அங்கீகரிக்கப்பட்ட பிரதிநிதியை (இதன் பின்னர் ஏ.ஆர். என்று குறிப்பிடப்படுகிறது) ஒரு வாரிய தீர்மானத்தின் மூலம் கொண்டிருக்க வேண்டும். ஐ.எம்.சி. நிறுவனத்தின் ஏ.ஆர்-ஐ மட்டுமே கையாளும்.

மரபு நெறிப்பாடுகள்

- 2.6.2 விண்ணப்பதாரர் நிறுவனம் அரசியலமைப்பு/பார்ட்னர்ஷிப் பத்திரம், மெமோரான்டம் மற்றும் சங்கத்தின் கட்டுரைகள், ஒருங்கிணைப்புச் சான்றிதழ், பான் கார்டு ஆகியவற்றுடன் சேரும் படிவம் மற்றும் கார்ப்பரேட் அங்கீகாரப் படிவத்தை சமர்ப்பிக்க வேண்டும். ஹச்யூஃப் விஷயத்தில், கர்தாவின் பான் கார்டின் நகல் மட்டுமே தேவை.
- 2.6.3 பணம் செலுத்துதல் வழியில் ஐஎம்சி உடனான அவர்களின் தொடர்பைத் தொடர்ந்து உருவாக்கப்படும் வருமானம் நிறுவனத்தின் பெயரில் இருக்கும், மேலும் கூட்டாண்மை வழக்கில் நிறுவனம் அல்லது அங்கீகரிக்கப்பட்ட பிரதிநிதி அல்லது நிர்வாகக் கூட்டாளியின் அதிகாரப்பூர்வ வங்கிக் கணக்கில் மாற்றப்படும்.
- 2.6.4 அரசியலமைப்பு/எம்ஓஏ/எஃனலிஸ் ஏதேனும் மாற்றம் ஏற்பட்டால், ஐஎம்சிக்குத் தெரிவிக்க வேண்டியது கூட்டாயமாகும், புதிய/திருத்தப்பட்ட அரசியலமைப்பு/எம்ஓஏ/எஃன் நகலுடன் புதிய நிறுவன அங்கீகாரப் படிவம்/விண்ணப்பப் படிவம் ஐஎம்சிக்கு சமர்ப்பிக்கப்படும். புதிய/திருத்தப்பட்ட அரசியலமைப்பின் விண்ணப்பத்தை ஏற்க அல்லது நிராகரிப்பதற்கான உரிமையை ஐஎம்சி கொண்டுள்ளது.
- 2.6.5 ஒரு வணிக நிறுவனம் கலைக்கப்பட்டால், ஐஎம்சி ஆனது நிறுவனத்தின் ஏஜர் அல்லது ஹச்யூஃப் இன் கர்தா அல்லது கலைப்புப் பத்திரத்தின் மூலம் கட்டணத்தைப் பெற நியமிக்கப்பட்ட கூட்டாளியின் நிர்வாகக் கூட்டாளருக்கு பணம் செலுத்தும். அத்தகைய நபர் அத்தகைய கோரிக்கைகளை நிரூபிக்க ஆவணங்களை வழங்க வேண்டும். இதேபோல், அத்தகைய கலைப்பு ஏற்பட்டால், ஐஎம்சி இன் விநியோகஸ்தர் முறையே மற்ற எல்லா இயக்குநர்கள்/பங்குதாரர்கள்/உறுப்பினர்கள்/நிறுவனத்தின்/ஹச்யூஃப்/பார்ட்னர்ஷிப் பங்குதாரர்களிடமிருந்தும் அவர்/அவள் அளிக்கும் தடையில்லாச் சான்றிதழுக்கு உட்பட்டு மேலே குறிப்பிடப்பட்ட நபரிடம் இருக்கும்.
- 2.7 விண்ணப்பத்தை ஏற்கும் அல்லது நிராகரிக்கும் உரிமை: - ஐஎம்சி இன் பிசி/பிசினஸ் அசோசியேட் ஆவதற்கான எந்தவொரு விண்ணப்பத்தையும் எந்த விளக்கமும் கொடுக்காமல் ஏற்க அல்லது நிராகரிக்க நிறுவனத்திற்கு உரிமை உள்ளது.
- 2.8 திசைமாற்றி அமர்வு: - விண்ணப்பதாரர் நேரடி விற்பனை வணிகம், ஊதிய முறை, மற்றும் புதிய IMC வணிக கூட்டாளிகளுக்கு எதிர்பார்க்கப்பட்ட ஊதியம் ஆகியவற்றின் அனைத்து அம்சங்களைப் புரிந்து கொள்ள நோக்குணிலை ஆவரவுக்கு உட்பட்டிருக்க வேண்டும்.
- 2.9 தடை செய்யப்பட்ட நடவடிக்கைகள்: -
- 2.9.1 IMC மத்திய அரசால் வெளியிடப்பட்ட நுகர்வோர் பாதுகாப்பு (நேரடி விற்பனை) விதிகள், 2021 இன் படி வணிகத்தை நடத்துகிறது மற்றும் அதன் வணிக கூட்டாளியும் அதையே பின்பற்ற வேண்டும் என்று வலியுறுத்துகிறது. IMC இல் பராமரிக்க சேரும் கட்டணம், கட்டாய கொள்முதல் அல்லது குறைந்தபட்ச இருப்பு எதுவும் இல்லை. புதிய விண்ணப்பதாரரோ அல்லது தற்போது பணிபுரியும் பிசி/பிசினஸ் அசோசியேட்டரோ, ஐஎம்சி பிசினஸில் சேர்வதற்கான நிபந்தனையாகவோ அல்லது ஐஎம்சி அல்லது அதன் பிசினஸ் அசோசியேட்டரிடமிருந்து உதவி பெறுவதற்கான நிபந்தனையாகவோ பின்வருவனவற்றைச் செய்ய வேண்டியதில்லை. **சேரும் கட்டணத்தை செலுத்தவும் அல்லது குறிப்பிட்ட எண்ணிக்கை அல்லது தயாரிப்புகளின் அளவை வாங்கவும்.**
- அ) குறிப்பிட்ட குறைந்தபட்ச சரக்குகளை பராமரிக்கவும்
- ஆ) விற்பனை போனஸ் அல்லது ரேப்ட் முன்னேற்றத்திற்கு தகுதி பெற வேண்டும் என்ற நோக்கத்திற்காக மட்டுமே ஒரு பெரிய அளவு சரக்குகளை வாங்குங்கள்.
- ஈ) அசோசியேட் சேனலில் சரக்கு ஏற்றுதலை ஊக்குவிக்கவும்.
- எ) விளம்பர செலவுகள், இலக்கியம், ஒலி-ஒளி உதவிகள், அல்லது பிற பொருட்கள் அல்லது திட்டங்கள் வாங்குதல்.
- ஐ) மற்றும் / அல்லது கருத்தரங்குகள் அல்லது பிற கூட்டங்களில் கலந்து கொள்வதற்கான டிக்கெட்டுகளை வாங்குங்கள்.
- 2.9.2 மத்திய அரசால் வெளியிடப்பட்ட மேற்கூறிய விதிகளைத் தவிர, ஐஎம்சி அதன் உள் நடத்தை நெறிமுறைகளைக் கடைப்பிடிக்கிறது, பின்வருவனவற்றைக் கடைப்பிடிப்பது அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளின் கடமையாகும்:
- அ) ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் தனது நண்பர்கள், உறவினர்கள் அல்லது பிற அசோசியேட்களை தனது அசோசியேட் ஐடியில் பிசினஸ் செய்ய அனுமதிக்கக்கூடாது.
- ஆ) நிறுவனத்தில் செயலில் உள்ள அசோசியேட் ஐடியைக் கொண்ட ஒரு வணிக அசோசியேட் தனது சொந்த பெயரில் அல்லது அவரது உடனடி குடும்ப உறுப்பினர் பெயரில் வேறு எந்த உபந்நாள்/கீழ்மீண்டும் சேர முடியாது.
- ச) இ) வணிக கூட்டாளிகள் IMC இன் அங்கீகரிக்கப்பட்ட விற்பனை நிலையங்கள் அல்லது விநியோக மையங்களில் இருந்து நேரடியாக பொருட்களை வாங்க வேண்டும், அசோசியேட்டுகள் குறுக்கு குழு விற்பனையில் அல்லது அத்தகைய ஏமாற்றும் நடவடிக்கையில் ஈடுபடக்கூடாது என்பதை கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும்.
- ஈ) பிசினஸ் அசோசியேட்டுகள் தங்கள் அசோசியேட் ஐடியைக் காட்டி விற்பனை நிலையங்கள்/விநியோக மையங்களில் இருந்து ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை வாங்க வேண்டும். மேலும் ஒவ்வொரு வாங்குதலுக்கும் பில் எடுக்க வேண்டும். தவறினால் அசோசியேட் எந்த ஊக்கத்தொகை/போனஸ்/கமிஷனையும் பெற மாட்டார் அல்லது அசோசியேட் திரும்பப் பெறத் தகுதி பெறமாட்டார் /அத்தகைய நிகழ்வு ஏற்பட்டால் தயாரிப்பை மாற்றவும்.
- இ) அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளும் ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை அல்லது கண்டறியப்பட்டால், கொள்ளையடிக்கும் விலையில் ஈடுபடுவதாகக் கருதப்படுவார்கள் குறிப்பிடப்பட்டுள்ளபடி அசோசியேட் விலைக்குக் கீழே தயாரிப்புகளை விற்க எந்த வணிக கூட்டாளியும் அனுமதிக்கப்படுவதில்லை அல்லது அவ்வப்போது ஐஎம்சி வழங்கும் விலைப் பட்டியலுக்கு இணங்காத எந்தவொரு விளம்பர சலுகை/தள்ளுபடியையும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு வழங்க முடியாது. , தள்ளுபடியை வழங்குவது மற்றும் அசோசியேட் விலைக்குக் கீழே பொருட்களை விற்பனை செய்வது கண்டறியப்பட்டால், கொள்ளையடிக்கும் விலையில் ஈடுபடுவதாகக் கருதப்படுவார்கள் மற்றும் ஐஎம்சி நெறிமுறைகளின்படி அந்த வணிக அசோசியேட்டுக்கு எதிராக ஒழுக்கார்ப்பு நடவடிக்கைகளைத் தொடங்குவதற்கும், தகுந்த நடவடிக்கை எடுப்பதற்கும் உரிமை உள்ளது. அவரது/அவளுடைய வணிக அசோசியேட்டிப்பை முடித்துவிடுவார்கள்.
- ஈ) அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளும் தங்கள் சரக்கு தேவைகளுக்கு ஏற்ப ஐஎம்சியின் தயாரிப்புகளை கொள்முதல் செய்து இருப்பு வைக்க வேண்டும். அதிகப்படியான தயாரிப்புகளை கையிருப்பில் வைத்திருக்க விரும்புவோர், இன்வாய்ஸ்கள், ரசீதுகள், வாடிக்கையாளர் தரவு, தயாரிப்பு விவரங்கள், தயாரிப்பு அளவுகள் அல்லது அவ்வப்போது ஐஎம்சியின் குறிப்பிடப்படும் வேறு ஏதேனும் தகவல் உட்பட அத்தியாவசியத் தகவல்களைப் பதிவு செய்ய வேண்டும். எந்த நேரத்திலும் இந்தத் தகவலைக் கோருவதற்கான உரிமையை ஐஎம்சி கொண்டுள்ளது. இந்தக் கடமைக்கு இணங்காதது, பலன்கள், ஊக்கத்தொகைகள், பிசினஸ் அசோசியேட்டின் சாத்தியமான தகுதி நீக்கம் அல்லது ஐஎம்சி இன் சொந்த விருப்பத்தின் பேரில் செயல்படக்கூடிய வேறு எந்தச் செயலுக்கும் காரணமாக இருக்கலாம்.
- எ) வணிகக் கூட்டாளி, ஐஎம்சிலிருந்து முன் எழுத்துப்பூர்வ ஒப்புதலைப் பெறாமல், அத்தகைய விற்பனை அல்லது சலுகையை மற்றொருவருக்காவோ அல்லது கோருவதற்காவோ, எந்தவொரு இ-காமர்ஸ் தளம், இணையதளம், பயன்பாடுகள் போன்றவற்றைப் பயன்படுத்தி எந்தவொரு ஐஎம்சி தயாரிப்பையும் சந்தைப்படுத்தவோ அல்லது விற்கவோ அல்லது விற்பனைக்கு வழங்கவோ கூடாது.
- ஏ) ஐஎம்சிப்பவரே பயிற்சி அமர்வுகள், ஊக்கமளிக்கும் கருத்தரங்குகள், குழு உருவாக்கம் மற்றும் தலைமைப் பட்டறைகளை வழங்குவதன் மூலம் அதன் வணிக அசோசியேட்டர்களில் முதலீடு செய்கிறது, எனவே ஒருவரின் சொந்த பெயரில் அல்லது ஏதேனும் ஒரு நேரடி விற்பனை மாதிரியைப் பின்பற்றி வேறு எந்த நிறுவனத்திலும் சேர்ந்து வேறு எந்த வணிகத்தையும் செய்வது கண்டிப்பாக தடைசெய்யப்பட்டுள்ளது. குடும்ப உறுப்பினர், தோல்வியுற்றால், வணிகக் கூட்டாளி கடுமையான விளைவுகளை சந்திக்க நேரிடும். இதில் அசோசியேட் ஐடியை நிறுத்துதல் மற்றும் குற்றமிகுந்த கூட்டாளியின் கமிஷன்கள்/ஊக்குவிப்புகள் ஆகியவை அடங்கும்.
- ஐ) தங்கள் பயிற்சி, மேம்பாடு, பதவி உயர்வு ஆகியவற்றில் ஐஎம்சி நேரம் மற்றும் வளங்களை முதலீடு செய்கிறது என்பதை வணிக கூட்டாளிகள் ஒப்புக்கொள்கிறார்கள், மேலும் இந்த முதலீடுகள் நிறுவனத்திற்குள் உள்ள அவர்களின் வெற்றிக்கு அவசியம்.
- ஊ) வணிகக் கூட்டாளிகள் ஐஎம்சி உடனான அவர்களது தொடர்பின் போது மற்றும் ஐஎம்சி யை ராஜினாமா செய்த அல்லது வெளியேறிய ஒரு வருடத்திற்கு, நேரடியாகவோ அல்லது மறைமுகமாகவோ போட்டியிடும் வணிகத்தை ஊக்குவிக்க வேண்டாம். ஐஎம்சி க்கு ஏற்பட்ட இழப்புகளுக்கு ஈடுசெய்யும் கடமையுடன் சட்ட நடவடிக்கையும் இது ஏற்பட்டால் என்பதை அசோசியேட்டர் புரிந்துகொள்கிறார்கள்.
- ஋) அம்பாசிடர் ஸ்டார் அசோசியேட் மற்றும் அதற்கு மேல் உள்ள பிசினஸ் அசோசியேட் பதவியை ராஜினாமா செய்தால் அல்லது ஐஎம்சியை விட்டு வெளியேறினால், அத்தகைய பிசினஸ் அசோசியேட் ஐஎம்சியை திருப்பிச் செலுத்த ஒப்புக்கொள்கிறார். சங்கம். எந்தவொரு எதிர்ப்பும் அல்லது சாலும் இன்றி ராஜினாமா/நிறுத்தத்துடன் ஒரே நேரத்தில் அத்தகைய திருப்பிச் செலுத்தப்பட வேண்டும். வணிகக் கூட்டாளிகள் நிறுவனத்துடனான தங்கள் தொடர்பை ராஜினாமா செய்ய அல்லது நிறுத்த முடிவு செய்தால், ஐஎம்சி க்கு ஆறு மாத முன் அறிவிப்பு காலத்தை வழங்க ஒப்புக்கொள்கிறார்கள். பிசினஸ் அசோசியேட்டர்கள் தங்கள் ராஜினாமா அல்லது முடிவுக்கு பிறகு கடந்த கால, நிகழ்கால அல்லது எதிர்கால வணிகம் தொடர்பாக ஐஎம்சி க்கு எதிராக எந்த உரிமைகோரலையும் செய்ய மாட்டோம் என்று ஒப்புக்கொள்கிறார்கள்.
- ஋) அனைத்து சாதனை விருதுகள், போனஸ்கள், கமிஷன்கள் மற்றும் ஊக்கத்தொகைகள் ஐஎம்சி இன் மதிப்பாய்வு மற்றும் ஒப்புதலுக்கு உட்பட்டது, ஏனெனில் வணிக கூட்டாளிகள் எல்லா நேரங்களிலும் ஐஎம்சி இன் நெறிமுறைகள், விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகள் மற்றும் கொள்கைகள் மற்றும் தரநிலைகளுடன் இணக்கமாக இருக்க வேண்டும் மற்றும் நல்ல நிலையில் கருதப்பட வேண்டும். வணிக கூட்டாளிகள் நல்ல நிலையில் உள்ளனர்:
- அவர்கள் ஐஎம்சி இன் நெறிமுறைகள், கொள்கைகள், பொருந்தக்கூடிய சட்டங்கள், விதிகள் மற்றும் ஒழுங்குமுறைகளுக்கு இணங்கினால்.
 - இந்த அளவுகோல்களுக்கு இணங்காத மற்றவர்களின் நடத்தைமை அவர்கள் பாதுகாக்கவில்லை அல்லது ஆதரிக்கவில்லை என்றால்.
 - அவர்கள் தங்கள் ஒப்புத்தரத்தை மீறாத வரை, அதன் விளைவாக விதிக்கப்பட்ட தடைகள் நிறைவேற்றப்படாது.
 - அவர்களின் நடத்தை ஐஎம்சி, அதன் தொடர்புடைய வணிகம் அல்லது நிறுவனங்களின் நற்பெயரை எதிர்மறையாக பாதிக்காத வரை.

மரபு நெறிப்பாடுகள்

சாத்தியமான மீறல்கள் பற்றி அவர்கள் அறிந்திருந்தால், அவற்றை நிவர்த்தி செய்யத் தவறினால் மற்றும் செயல்பாடு தொடர்ந்தால், அவற்றை ஐஎம்சிக்கு தெரிவிக்கத் தவறினால்.

- ஐஎம்சி இன் விருப்பப்படி மீட்டெடுக்கப்படும் வரை அல்லது பொருந்தக்கூடிய ஏதேனும் தடைகள் வழங்கப்படும் வரை நல்ல நிலையை இழப்பது தொடர்பாக இதைக் கொள்கையை மீறியதாகக் கண்டறியப்பட்ட வணிகக் கூட்டாளர்களிடமிருந்து கமிஷன்கள், போனஸ்கள் மற்றும் ஊக்கத்தொகைகளைத் தடுத்து நிறுத்துவதற்கான உரிமையை ஐஎம்சிகொண்டுள்ளது. தொடர்ந்து இணங்காமல் இருப்பது ஐஎம்சிஉடனான பிசிஎன்ஸ் அசோசியேட்டின் வணிக உறவை நிறுத்துவதற்கு வழிவகுக்கும். சமீபத்திய தகவல்கள்/ விளம்பர நடவடிக்கைகள் போன்றவற்றைப் பெறுவதற்காக அவரது/அவளுடைய ஆன்லைன் உள்நுழைவு போர்ட்டைச் சரிபார்ப்பது/பராமரிப்பது வணிகக் கூட்டாளிகளின் பொறுப்பாகும். வணிக அசோசியேட் தனது உள்நுழைவு ஐடி மற்றும் கடவுச்சொல்லை வேறு எந்த நபருடனும் பகிர்ந்து கொள்ளக்கூடாது. ஐஎம்சி பிசிஎன்ஸ் அசோசியேட் தனது உள்நுழைவு ஐடி மற்றும் கடவுச்சொல்லை இழந்தாலோ அல்லது அதன் நற்சான்றிதழ்கள் தவறாகப் பயன்படுத்தப்பட்டாலோ, இந்தத் தகவலைப் பாதுகாப்பாக வைத்திருக்கும் முழுப் பொறுப்பும் பிசிஎன்ஸ் அசோசியேட்க்கிடம் உள்ளது, எனவே பாதுகாப்பை உறுதி செய்வதற்காக அவ்வப்போது கடவுச்சொற்களை மாற்றாமாறு அறிவுறுத்தப்படுகிறது.
- அ) ஐஎம்சி ஒரு சுற்றுச்சூழல் அமைப்பை வழங்க முயற்சிக்கிறது, அங்கு ஒத்த எண்ணம் கொண்டவர்கள் தொடர்பு கொள்ளவும், அவர்களின் அறிவு / அனுபவத்தைப் பகிர்ந்து கொள்ளவும் இது அவர்களுக்கு தனிப்பட்ட இலக்குகளை அடைய உதவும், அதனால்தான் அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளும் அரசியல் அல்லது மதப் பிரச்சினைகளைப் பற்றி விவாதிக்க வேண்டாம் என்று கேட்டுக் கொள்ளப்படுகிறார்கள். அசோசியேட் மற்றும் ஐஎம்சி ஊழியர்களிடையே ஆரோக்கியமற்ற உணர்வுகளை உருவாக்கக்கூடிய விஷயங்களில் விவாதங்கள்.
- ஆ) ஐஎம்சி இன் சுற்றுச்சூழல் அமைப்பில் சுற்றுச்சூழலைப் பாதுகாக்க, ஐஎம்சி இன் கொள்கைகளுக்கு எதிராக அல்லது மத்திய, மாநில அல்லது உள்ளூர் விதிகள் அல்லது ஒழுங்குமுறைகளுக்கு எதிராக ஏதேனும் சட்டவிரோத நடவடிக்கைகள் அல்லது வணிகத்தில் ஈடுபட்டுள்ள வணிக அசோசியேட் மீது ஐஎம்சி உரிய நடவடிக்கை எடுக்கும்.
- பி) ஐஎம்சி இன் முன் அனுமதியுடன், ஒரு அசோசியேட் ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை விதானம், ஸ்டால் அல்லது எந்த இடத்தில் அல்லது கண்காட்சியிலும் நிறுவுவதன் மூலம் விநிகரம். தொடர்புடைய அரசாங்கத் திணைக்களத்திடமிருந்து அல்லது பொருத்தமான அதிகாரிகளிடமிருந்து தேவையான அனுமதியைப் பெறுவதற்கான பொறுப்பு அசோசியேட்டிற்கு இருக்கும்.
- உ.1) ஒரு வணிகக் கூட்டாளி, மருத்துவப் பரிசோதனை மற்றும் மருந்துச் சீட்டு தேவைப்படும் ஆயுர்வேத முகாமம் அமைக்க விரும்பினால், தகுதியான/சான்றளிக்கப்பட்ட மருத்துவரால் ஐஎம்சி இன் முன் அனுமதியின்றி அது செய்யப்படாது, அது அந்த வணிகத்தின் பொறுப்பாகும். தேவையான அனைத்து சம்பிரதாயங்களையும் நிறைவேற்றுவதற்கு அசோசியேட் மற்றும் உரிய அதிகாரிகளிடம் முன் அனுமதி பெற வேண்டும்.
- ஊ1) ஐஎம்சி தன்னுடன் தொடர்புடைய மக்களுக்கு ஆரோக்கியமான சூழல் என்ற தத்துவத்தை நம்புகிறது, அதனால்தான் ஐஎம்சி அதன் கூட்டாளிகளை இந்தியாவின் சமூகமயமாக்கப்பட்ட மற்றும் பண்பட்ட குடிமகனாக நடந்துகொள்ளுமாறு கேட்டுக்கொள்கிறது. ஐஎம்சி அசோசியேட், ஊழியர்கள் அல்லது வாடிக்கையாளர் அல்லது அவர்களின் குடும்ப உறுப்பினர்கள் யாருடனும் எந்த வகையிலும் தவறாக நடந்து கொள்வது கண்டிப்பாக தடைசெய்யப்பட்டுள்ளது.
- எ1) நிறுவனத்தின் கருத்தரங்குகள் மற்றும் கூட்டங்களின் போது சிகரெட், மதுபானம், சீவு பான், பான் மசாலா, புகையிலை குட்கா போன்ற ஏதேனும் நச்சுப் பொருட்களைப் பயன்படுத்தக் கூடாது. இந்த விதிகள் மீறுவதாகக் கண்டறியப்பட்ட எந்தவொரு அசோசியேட் அல்லது அவர்களின் விருந்தினர் அசோசியேட் ஐடியை ரத்து செய்ய வேண்டும்.
- த) ஐஎம்சிஅதன் வணிகக் கூட்டாளிகளுக்கு எந்த வடிவத்திலும் கிரெடிட்டை எளிதாக்குவதில்லை; அதன்படி, அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளும் தங்கள் கீழ்நிலைக்கு ஐஎம்சி கணக்கில் அல்லது கிரெடிட்டிற்காக நிறுவனத்தின் சேனல் கூட்டாளர்களிடமிருந்து எந்தவொரு வடிவத்திலும் அதை எளிதாக்குவது தடைசெய்யப்பட்டுள்ளது.
- 2.10 நடைமுறை உறுப்பினர், சில உறவுகளை விலக்குதல் மற்றும் முடித்தல் :-
- 2.10.1 ஒரு அசோசியேட்டின் மனைவி இணை விண்ணப்பதாரராக ஐஎம்சி இன் நடைமுறை உறுப்பினரைப் பெறுவார், இருப்பினும் அனைத்து ஊக்கத்தொகைகளும் முதன்மை விண்ணப்பதாரராக ஐஎம்சி இல் விண்ணப்பித்த மனைவியின் கணக்கில் செலுத்தப்படும். ஒரு கூட்டாளியின் விவாகரத்தின் துரதிர்ஷ்டவசமான நிகழ்வில், அசோசியேட் ஐடியின் பலன்கள் அவர்களின் பரஸ்பர ஒப்புமையின்மீது அல்லது நீதிமன்றத்தின் வழிகாட்டுதல்களின்மீது விநியோகிக்கப்படும். எந்தவொரு பரிசும் மற்றும்/அல்லது சுற்றுப்பயணமும் பணிபுரியும் (செயலில் உள்ள) அசோசியேட்டுக்கு மட்டுமே வழங்கப்படும். இதற்காக, அசோசியேட் விவாகரத்து ஆணையின் நகலை எழுதப்பட்ட விண்ணப்பத்துடன் ஐஎம்சி க்கு சமர்ப்பிக்க வேண்டும்.
- 2.10.2 ஒரு ஐஎம்சி வணிகக் குழுவில் சேர்ந்த ஒரு அசோசியேட் தனது பெற்றோர் அல்லது குழந்தைகளை வேறு எந்த வணிகக் குழுவிலும் ஐஎம்சி அசோசியேட்டாக சேர அனுமதிக்க முடியாது, இருப்பினும் அவர்கள் அந்த வணிக அசோசியேட்டின் கீழ் வரிசையில் அசோசியேட்டாக சேரலாம்.
- 2.10.3 சகோதரர், சகோதரி மற்றும் திருமணமான மகள் ஆகியோர் கூட்டுக் குடும்பத்தின் உறுப்பினராகக் கருதப்படுகிறார்கள். அவர்கள் வேறு எந்த வணிகக் குழுவிலும் சேர்ந்து வணிக விதிகளின்மீது செயல்படலாம்.
- 2.10.4 சட்டப்பூர்வமாகப் பிரிக்கப்பட்ட மனைவி, கணவன், மகள் மற்றும் மகன் ஆகியோர் ஐஎம்சி இலிருந்து உறுதிப்படுத்தப்பட்ட பின்னரே தனித்தனியாக வணிகம் செய்ய முடியும்.
- 2.10.5 இரண்டு கூட்டாளிகள் திருமணம் செய்து கொண்டால்:
கணவனும் மனைவியும் தங்களுடைய பழைய வெவ்வேறு அசோசியேட் ஐடிகளில் தனித்தனியாக வேலை செய்யலாம் & அத்தகைய நிலையில் இரண்டு வணிகங்களையும் ஒன்றாக இணைக்க முடியாது. இருப்பினும், அவர்கள் ஒரே ஒரு ஐடியின் கீழ் பணிபுரிய விரும்பினால், அவர்கள் ஐஎம்சியின் ஒப்புதலுடன் ஐடி ஒன்றில் இருந்து ராஜினாமா செய்ய வேண்டும். ராஜினாமா செய்த அசோசியேட் ஐடியின் எந்த கால்களும் அப்பலன் அசோசியேட்டிற்கு உருடப்பட்டது. ராஜினாமா செய்த அசோசியேட் ஐடி ஐஎம்சி ப்ளேஸ் ஹோஸ்ட்டுடன் மாற்றப்பட்டு, நிறுவனத்தின் கொள்கையின்மீது அப்பலனுக்கான ஒன்றைக் காலாகக் கருதப்படும்.
- ஆ) இரண்டு திருமணமான அசோசியேட்டுகள் ஒரு கூட்டணம் நிறுவனத்தை உருவாக்கி அவர்கள் ராஜினாமா செய்யாத அந்த ஐடியில் ஒன்றாக வேலை செய்யலாம்.
- 2.11 எந்தவொரு கூட்டாளியின் மரணம்/ உடல் குறைபாடு:
- 2.11.1 ஒரு கூட்டாளியின் துரதிர்ஷ்டவசமான மரணம் ஏற்பட்டால், அவரது/அவளுடைய வணிகம் அவரது/அவள் இணை விண்ணப்பதாரர் அல்லது அவரது/அவள் பரிந்துரைக்கப்பட்டவருக்கு அறிவிக்கிறது, ஏனெனில் ஐஎம்சி இன் உண்மையான பலம் அதன் வணிக கூட்டாளியின் ஆதரவாகும். ஐஎம்சி சில நிபந்தனைகள்/தகுதிகளை அறிவிக்கிறது, அவை பரிசு/விருதை பெறுவதற்கு வணிக அசோசியேட்டால் பூர்த்தி செய்யப்பட வேண்டும்.
- அ) ஒரு பரிசு அல்லது விருதுக்கு தகுதி பெற்ற கூட்டாளிகள் தங்கள் பரிசுகளை உரிமை பெற்ற 6 மாதங்களுக்குள் கோரலாம். மேற்கூறிய 6 மாத காலத்திற்குப் பிறகு, ஐஎம்சி அல்லது அதன் விநிகர நிலையங்கள் அல்லது விநியோக மையம் அத்தகைய கோரிக்கையை ஏற்கும் நிலையில் இருக்காது.
- ப) எந்தவொரு விருது/பரிசு/சுற்றுப்பயணத்திற்கும் தகுதி பெற்ற வணிகக் கூட்டாளி அதை வேறு எந்தப் பரிசாகவோ அல்லது பணமாகவோ மாற்ற முடியாது. ஐஎம்சி தனது தகுதிவாய்ந்த பிசிஎன்ஸ் அசோசியேட்டுக்கு அவ்வப்போது சுற்றுப்பயணங்களை ஏற்பாடு செய்கிறது, அத்தகைய தகுதிவாய்ந்த அசோசியேட் சுற்றுப்பயணத்தைப் பெறவில்லை என்றால், பிசிஎன்ஸ் அசோசியேட் அவரை வேறு எந்த சுற்றுப்பயணத்திலும் சேர்ப்பதைக் கேட்க முடியாது, அந்த சுற்றுப்பயணத்திற்குப் பதிலாக பணத்தையும் கோர முடியாது. வெளிநாட்டு சுற்றுப்பயணத்தின் போது, தகுதிவாய்ந்த அசோசியேட்டின் விசா விண்ணப்பம் தூதரகத்தால் நிராகரிக்கப்பட்டிருந்தால், அதற்கு ஐஎம்சி பொறுப்பேற்காது மற்றும் அசோசியேட்டிற்கு இழப்பீடு வழங்குவதற்கு பொறுப்பாகாது.
- இ) பார்னர்பிப் நிறுவனம் அல்லது இதர அசோசியேட் நிறுவனங்களில் ஒரே அசோசியேட் ஐடியில் பணிபுரியும் போது (எந்த ஒரு அசோசியேட்டின் துணைவரும் இணை விண்ணப்பதாரர் போல), ஒரு பங்குதாரர்/கூட்டாளி மட்டுமே சுற்றுலா மற்றும் பரிசைப் பெற முடியும், அனைத்து சக விண்ணப்பதாரர்கள் அல்லது பங்குதாரர்கள் அல்லது பங்குதாரர்களை மகிழ்விக்கும் பொறுப்பு ஐஎம்சி க்கு இல்லை, ஐ.எம்.சி. யால் அங்கீகரிக்கப்படாத வரை.
- ஈ) சிலவர் ஸ்டார் அசோசியேட் தொடங்கி கோஹினூர் கிரவன் பிரசிடென்ட் ஸ்டார் அசோசியேட் வரை புதிதாகப் பராமரிக்கப்படும் சாதனையாளர்கள், குறிப்பிட்ட நிலையைப் பராமரித்த பிறகு, அடுத்த மாதத்தில் தங்களின் தகுதிக்கான பின், சான்றிதழ் அடைய அடையைப் பெறுவார்கள். அவர்கள் அனைந்த நிலை.
- 2.13 பிசிஎன்ஸ் அசோசியேட்டின் வருவாய்:

மரபு நெறிப்பாடுகள்

ஐஎம்சி வணிகத் திட்டப் பலன்கள், ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை வாங்குதல் மற்றும் விற்பது போன்ற அவர்களின் ஐஎம்சி வணிகத்தை உருவாக்குவதில் வணிக அசோசியேட்டே எடுக்கும் முயற்சிகளை அடிப்படையாகக் கொண்டது. ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் செயலில் ஈடுபடும் வரை இதுபோன்ற பலன்கள் தொடர்ந்து அனுபவிக்கப்படும். பிசினஸ் அசோசியேட் ஐடியில் ஏதேனும் செயலற்ற தன்மை கண்டறியப்பட்டால், அது இந்தக் குறியீட்டின் 4.6.2 வது பிரிவின் கீழ் கூறப்பட்டுள்ள விதிமுறைகளால் நிர்வகிக்கப்படும். ஐஎம்சி உடனான அவரது/அவள் இணைந்த காலத்தில், ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை வாங்குதல் மற்றும் விற்பதன் மூலம் ஐஎம்சி வணிகத்தை உருவாக்குவதில் தன்னை/தன்னைத் தீவிரமாக ஈடுபடுத்திக் கொள்வதன் மூலம் அனைத்து நன்மைகளையும் பெறத் தொடங்கலாம்.

- அ) விற்பனை ஆணையம்: - ஐ.எம்.சி தனது பிசினஸ் அசோசியேட்களை ஐ.எம்.சி வணிகத்தில் சுறுசுறுப்பாக இருக்க ஊக்குவிக்கிறது, ஐ.எம்.சி வணிகத்தில் புதிய அசோசியேட்களை அறிமுகப்படுத்துவது மற்றும் சில்லறை லாபங்களை ஈட்டுவது ஐ.எம்.சி கட்டாயப்படுத்துவது அல்ல. பிசினஸ் அசோசியேட் அவர்களால் விற்பனை நியாயமான முறையில் அடைய முடியும் என்பதை ஒப்புக்கொள்கிறார், மேலும் இது அவர்களால் எளிதில் நுகர்வோர் அல்லது மறுவிற்பனை செய்யவோ முடியாத அளவு அல்ல. பிசினஸ் அசோசியேட்கள் விற்பனையில் பிபிவி சம்பாதிக்க விரும்பும் வாடிக்கையாளர்களுக்கு தயாரிப்புகள் மற்றும் / அல்லது தனிப்பட்ட முறையில் வாங்க மற்றும் / அல்லது பிற வாடிக்கையாளர்களுக்கு விற்கவும்.
- ஆ) வரமான வரிச் சட்டம் மற்றும் விதிகளின்படி பொருந்தக்கூடிய விகிதங்களில் மூலத்தில் (டிடிஎஸ்) வரியைக் கழித்த பிறகு வணிகக் கூட்டாளிகளுக்கு விற்பனை ஊக்கத்தொகையை ஐஎம்சி வெளியிடுகிறது. எந்தவொரு அசோசியேட்டும் தனது பான் எண்ணை ஐஎம்சி உடன் சமர்ப்பிக்கவில்லை/இணைக்கவில்லை/அப்டேட் செய்யவில்லை எனில், நிறுவனம் சிபிடிடிஆல் அல்லப்போது பொருந்தக்கூடிய 20% டிடிஎஸ் (அல்லது வரமான வரியின் கீழ் பரிந்துரைக்கப்படும் அதிக சதவீதத்தை கழித்து) ஊக்கத்தொகையை வெளியிடும். சட்டம் மற்றும் விதிகள், 20% டிடிஎஸ் கழிக்கப்பட்ட அந்த வணிக அசோசியேட் ஐடி ஐஎம்சி இலிருந்து படிவம் 16-A ஐப் பெறாது, எனவே அனைத்து அசோசியேட்களும் தங்கள் பான் கார்ட்டு விவரங்களை நிறுவனத்தின் விரைவில் புதுப்பிக்க/இணைக்க / சமர்ப்பிக்க அறிவுறுத்தப்படுகிறது.
- இ) அசோசியேட் சம்பாதித்த விற்பனை ஊக்கத்தொகையை ஐஎம்சி போர்ட்டுடன் தொடர்புடைய வங்கிக் கணக்கிற்கு மாற்றுகிறது. விற்பனை ஊக்கத்தொகையைப் பெற, வங்கி விவரங்களை (வங்கியின் பெயர், கணக்கு எண், கிளை, ஐஃப்ஸி குறியீடு போன்றவை) வழங்குவது கட்டாயமாகும் /அவரது ஐடி மற்றும் அது 2 நிதியாண்டுகளுக்குத் தக்கவைக்கப்படும், அதன் பிறகு இந்த ஊக்கத்தொகை நிறுவனத்தால் பரிமூலம் செய்யப்படும் மற்றும் அசோசியேட் அந்த ஊக்கத்தொகையை ஐஎம்சி யிடமிருந்து கோர முடியாது.

3 ஐஎம்சி அசோசியேட்களுக்கான வணிக நெறிமுறைகள்

- 3.1 IMC தனது அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளுக்கும் அடையாள அட்டைகளை வழங்குகிறது. ஒரு வணிக கூட்டாளி ஒரு சாத்தியமான வாடிக்கையாளரை சந்திக்கும் போதெல்லாம், அத்தகைய நபரிடமிருந்து முன்சூட்டியே சந்திப்பதன் மூலம் அவர்களின் அடையாள அட்டையை எடுத்துச் செல்ல வேண்டும்.
- 3.2 விற்பனை விளக்கக்காட்சியின் தொடக்கத்தில், கோரிக்கையின்றி, அசோசியேட் தன்னை/தன்னை, நிறுவனத்தின் அடையாளம், விற்பனையும் பொருட்கள் அல்லது சேவைகளின் தன்மை மற்றும் வருங்கால நுகர்வோருக்கு கோரிக்கையின் நோக்கம் ஆகியவற்றை உண்மையாகவும் தெளிவாகவும் அடையாளம் காண வேண்டும்.
- 3.3 கூட்டாளி எதிர்கால நுகர்வோர் துல்லியமான மற்றும் முழுமையான விளக்கம் மற்றும் பொருட்கள் மற்றும் சேவைகள், விலைகள், கடன் விதிமுறைகள், செலுத்துதல் விதிமுறைகள், திரும்பும் கொள்கைகள், உத்தரவாத விதிமுறைகள், விற்பனைக்குப் பின் சேவை ஆகியவற்றின் செயல் விளக்கங்களை வழங்க வேண்டும்.
- 3.4 விற்பனையின் போது நுகர்வோருக்கு அசோசியேட் பின்வரும் தகவல்களை வழங்க வேண்டும்:
 அ) பெயர், முகவரி, பதிவு எண் அல்லது பதிவு எண், அடையாளச் சான்று, தொலைபேசி எண் மற்றும் ஐஎம்சி இன் விவரங்கள்.
 ஆ) வழங்க வேண்டிய பொருட்கள் அல்லது சேவைகள் பற்றிய விளக்கம்.
 இ) பரிவர்த்தனைக்கு முன் நிறுவனத்தின் வரமானக் கொள்கையைப் பற்றி நுகர்வோருக்கு விரிவாக விளக்கவும்.
 உ) ஆர்.ரீ. தேதி, பில் உடன் நுகர்வோர் செலுத்த வேண்டிய மொத்தத் தொகை.
 ஈ) மாதிரியை ஆய்வு செய்வதற்கும் பொருட்களை வழங்குவதற்கான நேரம் மற்றும் இடம்.
 ஊ) ஆர்.டரை ரத்து செய்து/அல்லது விற்பனை செய்பக்கூடிய நிலையில் பொருளைத் திரும்பிக் கொடுத்து, செலுத்தப்பட்ட தொகையின் மீது முழுத் தொகையையும் திரும்பப்பெறும் உரிமை பற்றிய தகவல்.
 எ) புகார் தீர்க்கும் வழிமுறை பற்றிய விவரங்கள்.
 ஏ) ஒவ்வொரு விற்பனைக்கும் விலைப்பட்டியல் வழங்கவும்.
- 3.5 ஒரு வணிக அசோசியேட், அவர்/அவள் விற்கும் பொருட்களின் விவரங்கள், விலை, வரி மற்றும் அளவு மற்றும் பிற விவரங்களைக் குறிப்பிடும் முறையான கணக்குப் புத்தகத்தை, சட்டத்தால் பொருந்தக்கூடிய படிவத்தில் வைத்திருக்க வேண்டும். அனைத்து உள்ளூர், மாநில மற்றும் தேசிய சட்டங்களுக்கும் இணங்குவதற்கு ஒரு அசோசியேட் பொறுப்பாளியாவார் மற்றும் பொருந்தினால், அனைத்து உள்ளூர், மாநில மற்றும் தேசிய வரிகள் மற்றும் கட்டணங்களைச் செலுத்துவதற்கு பொறுப்பாவார்.
- 3.6 ஒரு கூட்டாளி கூடாது:
 அ) தவறாக வழிநடத்தும், ஏமாற்றும் மற்றும்/அல்லது நியாயமற்ற வர்த்தக நடவடிக்கைகளைப் பயன்படுத்தவும்.
 ஆ) வருங்கால நேரடி விற்பனையாளர்களுடனான தொடர்புகளில், உண்மையான அல்லது சாத்தியமான விற்பனை அல்லது வருவாய் மற்றும் நேரடி விற்பனையின் நன்மைகள் ஆகியவற்றை தவறாக வழிநடத்தும், தவறான, ஏமாற்றும் மற்றும்/அல்லது நியாயமற்ற ஆட்சேர்ப்பு நடவடிக்கைகளைப் பயன்படுத்தவும்.
 இ) வருங்கால நேரடி விற்பனையாளரிடம் சரிபார்க்க முடியாத அல்லது நிறைவேற்ற முடியாத எந்த வாக்குறுதியையும் அளிக்கவும்.
 ஈ) எந்தவொரு வருங்கால நேரடி விற்பனையாளருக்கும் ஒரு தவறான மற்றும்/அல்லது ஏமாற்றும் விதத்தில் நேரடி விற்பனையின் ஏதேனும் நன்மைகளை வழங்கவும்.
 இ) ஐஎம்சி மற்றும் நேரடி விற்பனையாளர்/அசோசியேட் அல்லது அத்தகைய அசோசியேட் மூலம் விற்கப்படும் பொருட்கள் மற்றும்/அல்லது சேவைகள் ஆகியவற்றுக்கு இடையேயான ஊதிய முறை மற்றும் ஒப்பந்தம் உட்பட, நேரடி விற்பனை நடவடிக்கை தொடர்பான எந்தவொரு பிரதிநிதித்துவத்தையும் தெரிந்தே உருவாக்குதலை தவிர்க்கவும், ஈடுபடவும் அல்லது ஏற்படுத்தவும் அல்லது அனுமதிக்கவும். இது தவறாக அல்லது/மற்றும் தவறாக வழிநடத்தும்.
 ஈ) எந்தவொரு தயாரிப்புகள், இலக்கியம், பயிற்சிப் பொருள் அல்லது விற்பனை விளக்கக் கருவிகளை வாங்குவதற்கு வருங்கால அல்லது ஏற்கனவே உள்ள நேரடி விற்பனையாளர்கள்/அசோசியேட்களை கட்டாயப்படுத்துங்கள்.

4 பிசினஸ் அசோசியேட்டை முடித்தல், ராஜினாமா செய்தல், இடமாற்றம் செய்தல் மற்றும் மீண்டும் இணைத்தல்

- 4.1 ராஜினாமா: - அசோசியேட் எந்த நேரத்திலும் பிசினஸ் அசோசியேட்டிப்பில் இருந்து ராஜினாமா செய்யலாம். அவர்/அவள் மீண்டும் வணிகத்தில் சேர விரும்பினால், அவர்/அவள் ராஜினாமா செய்து 6 மாதங்களுக்குப் பிறகுதான் மீண்டும் சேர முடியும். மேலும் பழையபடி அவரால் உருவாக்கப்பட்ட வணிகம், வருமானம் மற்றும்/அல்லது டவுன் லைன் அல்லது வணிகக் குழுவிற்கு உரிமை கோர முடியாது. அசோசியேட் ஐடி. இந்த 6 மாத காலப்பகுதியில், அசோசியேட் வேலை செய்யாது மற்றும் அவர்/அவள் நிறுவனத்தின் வணிகத்தில் செயலில் ஈடுபடமாட்டார்.
- 4.2 ராஜினாமா நடைமுறை:
 அ) பிசினஸ் அசோசியேட்டுக்கு, ராஜினாமா செய்த நாளிலிருந்து அவரது அசோசியேட் ஐடி மூலம் எழும் எந்த ஊக்கத்தொகை, கமிஷன்கள், பரிசு மற்றும் விரகு ஆகியவற்றின் மீது உரிமைகோரல்கள் மற்றும் உரிமைகள் இருக்காது.
 ஆ) பிசினஸ் அசோசியேட்டுக்கு, ராஜினாமா செய்த நாளிலிருந்து அவரது அசோசியேட் ஐடி மூலம் எழும் எந்த ஊக்கத்தொகை, கமிஷன்கள், பரிசு மற்றும் விரகு ஆகியவற்றின் மீது உரிமைகோரல்கள் மற்றும் உரிமைகள் இருக்காது.
 ச) ராஜினாமா செய்யும் பிசினஸ் அசோசியேட்டின் அபலைன் மூலம் பெறப்பட்ட போனஸ்கள் மற்றும் BVகள் திரும்பப் பெற்ற தயாரிப்புகள் அபலைனில் இருந்து கழிக்கப்படும்.
 ஈ) ராஜினாமா செய்யும் பிசினஸ் அசோசியேட், அசல் கொள்முதல், ஷிப்பிங் செலவு மற்றும் 10% கையாள்தல் கட்டணம் அல்லது நிறுவனத்தால் செலுத்தப்படும் வேறு ஏதேனும் செலவுகள் ஆகியவற்றில் போனஸ் கழித்த பிறகு, திரும்பப் பெற்ற பொருட்களின் விலை (ஏதேனும் இருந்தால்) அதை காசோலையாகப் பெறுவார். .
 உ. இரு மனைவிகளும் ஒரே நேரத்தில் தங்கள் ஐஎம்சி வணிகங்களைச் செயல்பட்டால், கவனக்குறைவாகவோ அல்லது வேண்டுமென்றே நெறிமுறைகளின் நெறிமுறைகளை மீறுவதாகக் கண்டறியப்பட்டால், ஐஎம்சி வணிகத்திலிருந்து எந்த ஒரு மனைவியின் ராஜினாமா / பணிநீக்கம் மற்ற மனைவியால் ராஜினாமா / முடித்தல் என கருதப்படும். .
- 4.3 கூலிங் ஆஃப் காலம்: - ஐஎம்சி அதன் வணிக கூட்டாளிகளுக்கு அவர்/அவள் இணைந்த தேதியிலிருந்து 10 நாட்கள் கூலிங் ஆஃப் காலத்தை வழங்குகிறது. அதற்குள் நேரடி விற்பனையாளர் எந்தவிதமான அபராதமும் இன்றி தொடர்பை ரத்து செய்யலாம் மற்றும் சந்தைப்படுத்தக்கூடிய ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை பணத்தைத் திரும்பும் பெறலாம். கள்) "தற்போது சந்தைப்படுத்தக்கூடிய" நிலையில் அத்தகைய ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை திரும்பப் பெற்ற பிறகு அத்தகைய நேரத்திற்குள் வாங்கப்படும் நீக்குதல்: - இந்த நெறிமுறைக் குறியீட்டில் உள்ள ஏதேனும் விதிகளை அசோசியேட் மீறினால், விண்ணப்பப் படிவத்தில் விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகள் கொடுக்கப்பட்டிருந்தால், ஐஎம்சி உடனான குற்றமீழ்த்த வணிகக் கூட்டாளியின் கூட்டமைப்பை உடனடியாக நிறுத்துவதற்கான உரிமையை ஐஎம்சி கொண்டுள்ளது மேலும் அவர்/அவள் மீண்டும் சேர முடியாது. . சிறப்பு சந்தர்ப்பங்களில், அந்த கூட்டாளி தனது தவறை ஏற்று நிறுவனத்திடம் எழுத்துப்பூர்வ மன்னிப்பு கோரினால், நிறுவனத்திற்கு கொடுக்கப்பட்ட மன்னிப்பு கடிதத்தை ஏற்க அல்லது நிராகரிக்க ஐஎம்சி நிர்வாகத்திற்கு முழு உரிமை உண்டு, அத்தகைய சூழ்நிலையில் அவர்/அவள் சேரலாம். நிறுவனத்தின் எந்தக் குழுவிலும் புதிய பிசினஸ் அசோசியேட் ஐடியைக் கொண்ட நிறுவனம். ஒருமுறை பணிநீக்கம் செய்யப்பட்ட ஒரு அசோசியேட், அத்தகைய ராஜினாமா செய்த 6 மாதங்களுக்குப் பிறகுதான் வேறு எந்த லாஸ்லிலும் சேர முடியும். இந்த 6 மாத காலப்பகுதியில், அசோசியேட் வேலை செய்யாது மற்றும் அவர்/அவள் நிறுவனத்தின் வணிகத்தில் செயலில் ஈடுபடமாட்டார்.

மரபு நெறிப்பாடுகள்

- 4.5 வணிக இடமாற்றம்: - சில காரணங்களால் எந்தவொரு கூட்டாளியும் தனது வணிகத்தை மாற்ற விரும்பினால், அவர்/அவள் ஐஎம்சி இலிருந்து முன் ஒப்புதல் பெற வேண்டும். பிசினஸ் அசோசியேட் ஒரு குடும்ப உறுப்பினருக்கு மட்டுமே வணிகத்தை மாற்ற முடியும். இந்த பணி தொடர்பான அனைத்து தேவையான ஆவணங்களும் வணிக அசோசியேட்டின் ஒப்புதல் கடிதத்துடன் நிறுவனத்திடம் சமர்ப்பிக்கப்படும். அத்தகைய வணிக பரிமாற்றத்திற்கான உரிமையை ஐஎம்சி கொண்டுள்ளது & நிறுவனத்தின் முடிவு பிணைப்பு மற்றும் இறுதியானது.
- 4.6 செயலற்ற தன்மை, மீண்டும் இணைதல் மற்றும் வணிகக் குழுவில் மாற்றம்: ஒரு நபர் ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட்டாக இலவசமாகச் சேரலாம் மற்றும் அவரது அசோசியேட்டிப் கடைசியாக வாங்கிய தேதியிலிருந்து 2 ஆண்டுகளுக்கு செல்லுபடியாகும். ஒரு அசோசியேட் மற்றொரு நபருடன்/ அசோசியேட்/ அறிமுகம் செய்பவர்/ ஸ்பான்சருடன் மீண்டும் சேர விரும்பினால், கீழே கொடுக்கப்பட்டுள்ள விதிகள் அவர்களுக்கு பொருந்தும்:
- 4.6.1 செயலில் உள்ள அசோசியேட்டின் இழப்பில் மாற்றம்: ஒரு வணிகக் கூட்டாளி தனது வணிகக் குழுவை (ஸ்பான்சர்ஷிப் வரிசை) மாற்ற விரும்பினால், அவர்/அவள் ஒரு கூட்டாளியாக ராஜினாமா செய்வதன் மூலம் அதைச் செய்யலாம் மற்றும் அவரது/அவளுடைய காரணத்தைக் கூறி, முறையாக நிரப்பப்பட்ட "எல்ஓஸ் இல் மாற்றம்" படிவம் சமர்ப்பிப்பதன் மூலம் 6 மாதங்கள் செயலற்ற காலத்திற்கு சேவை செய்யலாம்
- 4.6.2 செயலற்ற வணிக இணை: ஒருவர் பிசினஸ் அசோசியேட்டாக சேர்ந்த மாதத்தை முடிந்த நாளில் இருந்து 6 மாதங்களுக்கு எந்த ஒரு பிசினஸ் பில்லும் நடவடிக்கையிலும் ஈடுபடாமல் இருந்தால், அதாவது (i) எந்த ஒரு பொருளையும் (ii) எந்த ஒரு வணிக அசோசியேட்டையும் ஸ்பான்சர் செய்து வாங்கி விற்கலாம்; இதுபோன்ற இணைவு, ஆக்டிவ் பிசினஸ் அசோசியேட்டில் தரவுத்தளத்தில் இருந்து தானாகவே நீக்கப்படும். IMC எந்த குறுஞ்செய்தியையும் அனுப்பாது, மின்னஞ்சல், குறுஞ்செய்தி அனுப்புதல் அல்லது வேறு எந்த வடிவத்தில் அல்லது எந்த செய்தியையும் அனுப்பும் முறை, ஆக்டிவ் பிசினஸ் அசோசியேட்டில் தரவுத்தளத்திலிருந்து தனது பெயரை நீக்கும்போது பிசினஸ் அசோசியேட் நிறுவனத்திற்கான வணிக நடவடிக்கைகள் / தயாரிப்பு வெளியீடுகள் பற்றி.
- 4.6.3 ஏற்கனவே உள்ள பிசினஸ் அசோசியேட் தனது சொந்த பெயரிலோ அல்லது வேறு எந்த குடும்ப உறுப்பினரின் பெயரிலோ தனது குழுவில் மீண்டும் இணைவதற்காக மற்றொரு அசோசியேட்டை கவர்ந்தால், அந்த ரீ-யின் புதிய அசோசியேட் ஐடியை நிறுத்தும் உரிமையை நிறுவனம் கொண்டுள்ளது. இணைந்தவர் மற்றும் புதிய கீழ்நிலையில் அசோசியேட் செய்த முழு குழுவும் அந்த மறு-சேர்ப்பரின் பழைய அசோசியேட் ஐடியில் கீழ்நிலையாக மாற்றப்படும்.
- 4.6.4 ஸ்பான்சர்ஷிப்பை நிறுத்துவதற்கும், இடைநிறுத்துவதற்கும், மாற்றுவதற்கும் அல்லது மற்ற அசோசியேட் இருவருக்கு எதிராகவும்/ வேறு எவருக்கும் எதிராக நடவடிக்கை எடுப்பதற்கும் ஐஎம்சி க்கு உரிமை உண்டு. தன்னை/தன்னை இணைத்தவர், இறுதி தீர்வு வரை விற்பனை ஊக்கத்தொகையை நிறுத்தும் உரிமையை ஐஎம்சி கொண்டுள்ளது.
- 4.6.5 செயலற்ற முன்னுரிமை வாடிக்கையாளர்: விருப்பமான வாடிக்கையாளர் எந்த ஒரு ஐஎம்சி தயாரிப்பையும் கடைசியாக வாங்கிய நாளிலிருந்து 6 மாத காலத்திற்கு எந்த வாங்குதலும் செய்யவில்லை என்றால், அத்தகைய விருப்பமான வாடிக்கையாளர் செயலற்றவராகக் குறிக்கப்படுவார் மேலும் அவரது விருப்பமான வாடிக்கையாளர் ஐடி தானாகவே தரவுத்தளத்திலிருந்து வெளியேற்றப்படும். செயலில் விருப்பமான வாடிக்கையாளர். செயலில் உள்ள விருப்பமான வாடிக்கையாளர்களின் தரவுத்தளத்தில் இருந்து அவரது/அவள் பெயரை நீக்குவதற்கு விருப்பமான வாடிக்கையாளருக்கு தயாரிப்பு வெளியீடுகள் / விளம்பரசர் சலுகைகள் போன்றவற்றைப் பற்றிய எந்தத் தகவல்களையும் ஐஎம்சி அனுப்பாது.

5 தயாரிப்பு திரும்பும் கொள்கை

ஐஎம்சி என்பது தரம், நிலையான தரத் தணிக்கை மற்றும் பாதுகாப்புச் சோதனைகள் ஆகியவற்றில் குறைபாடற்ற தயாரிப்புகளை சந்தைப்படுத்துகிறது. அதன்பிறகும், வணிகக் கூட்டாளர், தயாரிப்புகள் தரத்தின் அடிப்படையில் அவரது/அவளுடைய எதிர்்பார்ப்பை பூர்த்தி செய்யவில்லை என்று உணர்ந்தால் மற்றும் ஒரு தயாரிப்பில் உற்பத்தி அல்லது பேக்கேஜிங் குறைபாடு இருப்பதாக உணர்ந்தால், வணிக கூட்டாளர் தயாரிப்புகளை பரிமாறிக்கொள்ளலாம்/திரும்பலாம். பொருளைத் திரும்பித் தர, வணிகக் கூட்டாளர் சம்பந்தப்பட்ட விற்பனை நிலையத்தை/விநியோகஸ்தரைத் தொடர்புகொள்வார், அவர் தயாரிப்புகளை வாங்கிய நாளிலிருந்து 30 நாட்களுக்குள் வாங்குவார். அவர்/அவள் தயாரிப்பைத் திரும்பப் பெறுவதற்கான உண்மையான காரணத்தைக் குறிப்பிட வேண்டும் மற்றும் அசல் விலைப்பட்டியல் அல்லது ரசீதுடன் தயாரிப்புகளைத் திரும்பித் தர வேண்டும். இதுபோன்ற சந்தர்ப்பங்களில், பணத்தைத் திரும்பப்பெறுதல்/பரிமாற்றம் செய்வதற்கு முன், தயாரிப்புகளின் காலாவதி தேதி மற்றும் பேக்கேஜிங் ஆகியவற்றைச் சரிபார்ப்பது அசோசியேட்டின் பொறுப்பாகும். தயாரிப்புகளுடன் தயாரிப்புகளைத் திரும்பப் பெற தேவையான ஆவணங்கள்:

- திரும்புவதற்கான காரணத்தைக் குறிப்பிடும் தயாரிப்பு திரும்பப்பெறும் படிவம்
- அசல் விலைப்பட்டியல்

வணிகக் கூட்டாளிகளின் ஆபத்தைக் குறைக்க இந்த தயாரிப்பு வருவாய்க் கொள்கை உள்ளது, அவருடைய/அவள் வட்டத்தின் தேவையையும் தேவையை தீர்மானித்த பிறகே ஐஎம்சி தயாரிப்பை வாங்குவது அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளின் கடமையாகும். பிசினஸ் அசோசியேட் தயாரிப்புகளை அதிகமாக ஸ்டாக் செய்யக்கூடாது என்றும், ஸ்பான்சர் வாங்கும் நெறிமுறைகள் குறித்த அவரது/அவள் கீழ்நிலைக்கு வழிகாட்ட வேண்டும் என்றும் அறிவுறுத்தப்படுகிறது. கையிருப்பில் உள்ள தயாரிப்புகளில் 75% விற்கப்பட்டிருந்தால் அல்லது தனிப்பட்ட முறையில் நுகர்ந்திருந்தால், அசோசியேட்டில் தயாரிப்புகளை வாங்க வேண்டும். எந்தவொரு வணிக கூட்டாளியும் தனது வணிகத் தேவைகளை காலப்போக்கில் கண்காணிப்பதில் விடாமுயற்சியுடன் இருந்தால் மற்றும் தேவையற்ற ஆர்டர்களை வழங்குவதற்கும் அவற்றைத் திரும்பப் பெறுவதற்கும் பழக்கமாகிவிட்டால், நிறுவனம் தொடர்ந்து, அந்த வணிகக் கூட்டாளியின் வணிகத்தை நடத்துவதில் கவனக்குறைவாக இருப்பதாக கருதப்படும். இதுபோன்ற சந்தர்ப்பங்களில், திரும்பப் பெறுதல்/பரிமாற்றம்/திரும்பப் பெறுதல் ஆகியவற்றின் கோரிக்கையை நிராகரிக்கும் உரிமையை ஐஎம்சி கொண்டுள்ளது.

6 ஐஎம்சி இன் அறிவுசார் சொத்து பாதுகாப்பு

இந்நாட்டின் நகரங்களில் இப்போது மிகவும் பொதுவான பெயராக இருக்கும் இந்த பிராண்ட் ஐஎம்சி ஐ உருவாக்க நிறுவனம் நிறைய முதலீடு செய்துள்ளது. ஐஎம்சி அதன் அறிவுசார் சொத்து தொடர்பான அனைத்து வணிக கூட்டாளிகளின் கடமையாகும். பிசினஸ் அசோசியேட் தயாரிப்புகளை அதிகமாக ஸ்டாக் செய்யக்கூடாது காப்புரிமைகள் மற்றும் பதிப்புரிமைகள் போன்ற ஐஎம்சி அறிவுசார் சொத்துகளைப் பாதுகாப்பது அனைத்து வணிகக் கூட்டாளிகளின் கடமையாகும். ஒரு வணிக அசோசியேட், அத்தகைய அறிவுசார் உரிமையை மீறுவது போன்ற செயல் அவரது கண்காணிப்பின் கீழ் நடந்தால், ஐஎம்சி -யின் கவனத்திற்கு கொண்டு வரக்கூடாது. அனைத்து அச்சிடப்பட்ட பொருட்கள், லேபிள்கள், லோகோக்கள் அல்லது முழக்கங்கள் ஐஎம்சி மற்றும் அசோசியேட் நிறுவனங்களின் பதிப்புரிமைப் பொருளாகும், எந்தவொரு வணிக கூட்டாளிக்கும் அல்லது வேறு எந்த நபருக்கும் ஐஎம்சி மற்றும்/அல்லது கூட்டாளியின் எழுத்துப்பூர்வ அனுமதியின்றி அச்சிடப்பட்ட பொருளை முழுமையாகவோ அல்லது பகுதியாகவோ பயன்படுத்த உரிமை இல்லை.

6.2 எந்த வணிக கூட்டாளியும் தயாரிப்புகளை மீண்டும் பேக் செய்யவோ அல்லது நிறுவனத்தின் லேபிள், மாரக் அல்லது லோகோவை மாற்றவோ முடியாது.

6.3 ஐஎம்சி வணிகத்தை உருவாக்குவதற்கு தனிப்பட்ட அல்லது எல்ஓஸ் குறிப்பிட்ட விளம்பரசர் சலுகைகளை எந்த வணிகக் கூட்டாளரும் திட்டமிட முடியாது & அவ்வாறு செய்வதைக் கண்டறிந்த எந்தவொரு கூட்டாளியும் நிறுவனம் தேவையான நடவடிக்கைகளை எடுக்கலாம்.

7 விளம்பரம் மற்றும் சமூக ஊடகங்கள்

- 7.1 பிசினஸ் அசோசியேட் நிறுவனத்திடமிருந்து எழுத்துப்பூர்வமாக நிறுவனத்தின் பெயர் மற்றும் அதன் வர்த்தக முத்திரைகள் மற்றும் பதிப்புரிமைகளைப் பயன்படுத்துவதற்கு முன் அனுமதி பெற்றிருந்தால், சமூக மற்றும் அச்ச ஊடகங்கள் மூலம் ஐஎம்சி வணிகம் மற்றும்/அல்லது தயாரிப்பு பற்றி விளம்பரப்படுத்தலாம்.
- 7.2 ஐஎம்சி வணிகத்தில் சேர்வோ அல்லது ஐஎம்சி தயாரிப்புகளை வாங்கவோ யாரையும் கவர்ந்திழுக்கும் தவறான, ஏமாற்றும் உரை, படம், வீடியோ போன்றவை விளம்பரப்படுத்தப்படவில்லை என்பதை உறுதிப்படுத்துவது வணிகக் கூட்டாளியின் பொறுப்பாகும். அத்தகைய அனைத்து விளம்பரங்களும் குறிப்பாக ஐஎம்சி இன் அதிகாரப்பூர்வ இலக்கியத்துடன் இணக்கமாக இருக்க வேண்டும்.
- 7.3 ஐஎம்சி இன் அறிவுசார் சொத்துரிமைகளை மீறுவது அல்லது அதன் பெயர் அல்லது அதிகாரப்பூர்வ லோகோவை முன் எழுத்துப்பூர்வ அனுமதியின்றி பயன்படுத்துவது, இந்த நெறிமுறைக் குறியீட்டில் கொடுக்கப்பட்டுள்ள அத்தகைய நடவடிக்கைகளுடன், அத்தகைய குற்றவாளிகளுக்கு எதிராக கடுமையான சட்ட நடவடிக்கைக்கு வழிவகுக்கும்.

8 முதன்மை- முகவர் உறவு இல்லை

ஒரு வணிக அசோசியேட் ஒரு சுயாதீன ஒப்பந்தக்காரராக பணிபுரியும் மற்றும் ஐஎம்சி மற்றும் வணிக கூட்டாளர்களுக்கு இடையே ஒரு வேலை உறவையோ அல்லது வேறு எந்த தொழிலாளர் உறவையோ தயாரிப்பாளர், தரகர், வணிக முகவர், ஒப்பந்த பிரதிநிதி அல்லது ஐஎம்சி அல்லது அதனுடன் இணைந்த பிற பிரதிநிதியாக செயல்படுபவர்களுடன் எதுவும் செய்யக்கூடாது. துணை நிறுவனம், இதில் கவனிக்க வேண்டியது:-

மரபு நெறிப்பாடுகள்

- 8.1 பிசினஸ் அசோசியேட் நிறுவனம் அதாவது ஐஎம்சி என்ற பெயரில் வங்கிக் கணக்கைத் திறக்கக் கூடாது.
- 8.2 பிசினஸ் அசோசியேட் கடனில் பொருட்களை விற்கவோ வாங்கவோ கூடாது. அவர் / அவள் அவ்வாறு செய்தால் அவர் / அவள் மட்டுமே பொறுப்பாவார், மேலும் மோசமான கடன்களின் விஷயத்தில் ஐஎம்சி எந்த விளைவுகளையும் அனுபவிக்காது.

9 ஏமாற்றும் வியாபார நடைமுறைகளைப் பொறுத்துக் கொள்ளக் கூடாது

- 9.1 ஐஎம்சி ஆரோக்கியமான போட்டி மற்றும் நல்ல மனசாட்சியை நம்புகிறது, எனவே ஐஎம்சி எந்த நெறிமுறையற்ற வணிக நடைமுறைகளையும் பொறுத்துக்கொள்ளாது:- மற்றவரின் அசோசியேட் விண்ணப்பப் படிவத்தை மாற்றவோ அல்லது தவறாகப் பயன்படுத்தவோ, குழுவின் விற்பனையை நிறுத்தவோ அல்லது தனிப்பட்ட விற்பனை அளவு இலக்குகளை நிறைவு செய்ய குழுவின் விற்பனையைப் பயன்படுத்தவோ தடைசெய்யப்பட்டுள்ளது.
- 9.2 ஒரு வணிக கூட்டாளர் தயாரிப்புகளுக்கு எதிராக ஏதேனும் கீழ்நிலை அசோசியேட்டிடம் இருந்து பணம் எடுத்த பிறகு/ஏற்றுக்கொண்டால், அவர்/அவள் தயாரிப்புகளுக்கான பில்லை வழங்க வேண்டும்.
- 9.3 ரொக்கம் அல்லது வகைகளில் ஏதேனும் நன்மைகளை வழங்குவது அல்லது வணிகக் குழுவில் யாரையாவது சேர்ப்பதற்காக தவறான வாக்குறுதிகளை வழங்குவது தடைசெய்யப்பட்டுள்ளது.
- 9.4 தனது சொந்த விற்பனைத் தொகுதி இலக்கினை அல்லது அவரது குழுவின் எந்தவொரு அசோசியேட்டின் விற்பனைத் தொகுதி இலக்கினை நிறைவு செய்ய வேறு ஏதேனும் அசோசியேட்டின் விற்பனையைப் பயன்படுத்துவதற்கு அல்லது பொருட்களை விற்பனை செய்யுமாறு குழுவிற்கு அழுத்தம் கொடுப்பது தடைசெய்யப்பட்டுள்ளது. ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் தெரிந்தோ தெரியாமலோ தேவையில்லாமல் பெரிய அளவில் ஐஎம்சி. பொருட்களை வாங்குமாறு யாருக்கும் அறிவுரை வழங்கக்கூடாது.
- 9.5 மேற்கூறிய நான்கு துணைப் புள்ளிகளில் ஏதேனும் ஒரு அசோசியேட் குற்றவாளியாகக் காணப்பட்டால், அத்தகைய முறைகேடுகளால் பாதிக்கப்பட்ட அசோசியேட்/களுக்கு நிறுவனம் தனது ஆதரவாளரை மாற்றுவதற்கான உரிமையை வழங்குகிறது.

10 இதர

- 10.1 ஐஎம்சி இருப்பு - எந்த நேரத்திலும் எந்த முன்னறிவிப்புமின்றி தேவைக்கேற்ப தயாரிப்புகள், பொருட்களின் விலை மற்றும் வணிக அளவு, வணிகத் திட்டம் மற்றும் நெறிமுறைகளின் குறியீடு ஆகியவற்றில் எந்த மாற்றத்தையும் செய்ய ஒரே உரிமை தான். இத்தகைய மாற்றம் அனைத்து கூட்டாளிகளுக்கும் ஐஎம்சியின் அதிகாரப்பூர்வ வலைத்தளம் மூலம் தெரிவிக்கப்படும். ஐ.எம்.சி. இந்த மாற்றத்தின் காரணமாக ஏற்படும் அசோசியேட் நிறுவனத்தின் எந்த இழப்புக்கும் பொறுப்பேற்காது.
- 10.2 ஒரு சங்கத்தை நிறுத்தியதால் ஏற்படும் எந்த விதமான இழப்புகளுக்கும் ஐஎம்சி பொறுப்பேற்காது. அனைத்து இழப்புகளுக்கும் அசோசியேட் மட்டுமே பொறுப்பு.
- 10.3 ஐஎம்சி ஆனது அசோசியேட்டின் அனைத்து உரிமைகளையும் அவரது/அவளுடைய அசோசியேட் ஐயை நிறுத்திய பிறகு நிறுத்திவிடும் மற்றும் வணிகத்திலிருந்து வரும் வருமானத்தை நிறுத்துப்படும் (ஏதேனும் இருந்தால்) மற்றும் அவரது குழு அவரது/அவரது ஸ்பான்சர்/அப்டைன் வரை இணைக்கப்படும்.

11 நெறிமுறைகளின் அமலாக்கம்

- 11.1 நெறிமுறை விதிகளை மீறுவது மிகவும் தீவிரமான விஷயமாகும், இது ஒரு தனிப்பட்ட வணிக கூட்டாளியின் வணிகத்தில் ஏற்படுத்தக்கூடிய விளைவின் காரணமாக மட்டுமல்லாமல், இந்த நடத்தை பொதுமக்களால் நடத்தப்படும் ஐஎம்சி வணிகத்தின் கருத்துக்களையும் ஏற்படுத்தக்கூடும். , ஊடகங்கள் மற்றும் அரசு அதிகாரிகள். இந்த நெறிமுறைக் குறியீட்டைப் பின்பற்றும் நடைமுறையை அந்தந்த வணிகக் குழுக்களில் புகுத்துமாறு பிசினஸ் அசோசியேட்டை ஐஎம்சி கேட்டுக்கொள்கிறது. இந்த நெறிமுறைகளை மீறும் பட்சத்தில், வேறு எந்த வணிகக் கூட்டாளிகளிடமிருந்தும் இந்த நெறிமுறைகளை மீறுவதால் பாதிக்கப்பட்ட வணிகக் கூட்டாளிகள், நிர்வாகத்தை அணுகலாம் மற்றும் "மற்றவர்கள்/சொந்தமாக சேருவதற்கு கீழ்நிலைகளை வசீகரிப்பது போன்ற நெறிமுறையற்ற நடைமுறைகளைப் பற்றி புகார் செய்யலாம். வணிகக் குழு" (கால் இழுக்க வழக்கு). குற்றம் சாட்டப்பட்ட வணிகக் கூட்டாளி, குற்றமிறழ்த்த கூட்டாளியால் இத்தகைய நெறிமுறையற்ற செயல்கள் நடந்ததிலிருந்து 1 வருடத்திற்குள் புகாரை எழுப்பலாம். கூறப்பட்ட 1 வருட காலத்திற்கு அப்பால் ஐஎம்சி அத்தகைய எந்த இணைக்கத்தையும் ஏற்றுக்கொள்ளாது என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.
- 11.2 வழிகாட்டுதல் மற்றும் ஆலோசனையின் மூலம் எந்தவொரு மீறலையும் சரிசெய்ய ஐஎம்சி எல்லா முயற்சிகளையும் எடுக்கும், மேலும் தீவிரமான நிகழ்வுகளில் மேலும் நடவடிக்கை தேவைப்படலாம், ஆனால் பின்வருவனவற்றுடன் மட்டுப்படுத்தப்படவில்லை, இது ஐஎம்சி ஆல் எந்த வரிசையிலும் அல்லது எந்த கலவையிலும் பயன்படுத்தப்படலாம்:
 - a. மறுசீரமைக்கும் கூட்டங்களை நடத்துதல் மற்றும் செலவுகளை ஸ்பான்சர்ஷிப் கோட்டிற்கு திரும்ப செலுத்துதல்
 - b. குற்றம் இழைத்த வணிக நிறுவனத்திற்கான சஸ்பென்ட் காலம்
 - c. நிறுவனம் வழங்கும் பயணங்களுக்கான அழைப்புகளை இடைநிறுத்தவும்,
 - d. ஸ்பான்சர் செய்யப்படுகின்ற நடத்துவதற்கான அங்கீகாரத்தை இடைநிறுத்தவும்
 - e. கமிஷன்கள், அதிக் விருத்து தொகைகள் அல்லது பிசினஸ்க்குச் செலுத்த வேண்டிய பிற பணம் ஆகியவற்றை நிறுத்தி வைத்தல் / பறிமுதல் செய்தல்.
 - f. குற்றமிறழ்த்த ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட்டை முடித்தல்.
- 11.3 முடிவெடுக்கும் கடிதத்தில் குறிப்பிடப்பட்டுள்ள காலக்கெடுவிற்குள் சரியான திருத்தச் செயலைச் செயல்படுத்த வணிகக் கூட்டாளரை ஐஎம்சி அனுமதிக்கும். இருப்பினும், காலக்கெடு முடிந்தவுடன் இணக்கம் ஏற்படவில்லை என்றால், ஐஎம்சி நேரடியாக மேலும் அமலாக்க நடவடிக்கை எடுக்கும். அத்தகைய நடவடிக்கை குறித்த அறிவிப்பு மீறும் கடிதம் வணிக கூட்டாளருக்கு மூலம் வழங்கப்படும்.

12 ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட் பணிநீக்கத்தின் விளைவுகள்

- 12.1 ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட்டை முடித்தல் என்பது சம்பந்தப்பட்ட பிசினஸ் அசோசியேட்டுடன் அடைந்த அனைத்து ஒப்பந்தங்களையும் ஐஎம்சி முடித்துக்கொள்கிறது. பணிநீக்கம் அறிவிப்பு வெளியிடப்பட்ட நாளிலிருந்து, பணிநீக்கம் செய்யப்பட்ட பிசினஸ் அசோசியேட், சம்பந்தப்பட்ட ஐஎம்சி வணிகத்திலிருந்து உருவாக்கப்பட்ட போனால் உட்பட, தனது அனைத்து உரிமைகளையும் நலன்களையும் உடனடியாக இழப்பார்.
- 12.2 ஒரு ஐஎம்சி வணிகம் நிறுத்தப்படும் போது, முன்னாள் ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட், போனால் ரேங்க்கள் மற்றும் தகுதி உட்பட, நெட்வொர்க்கில் உள்ள அவரது/அவள் அனைத்து நிலைகளையும் இழக்கிறார்.
- 12.3 இந்த குறியீடு மற்றும் வணிகத்தின் விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளின் கடுமையான மீறல் ஏற்பட்டால், ஒப்பந்தத்தை நிறுத்த ஐஎம்சி க்கு உரிமை உண்டு.
- 12.4 எந்தவொரு காரணத்திற்காகவும் ஐ.எம்.சி. பிசினஸ் அசோசியேட் என்ற அவரது அல்லது அவளது அங்கீகாரத்தை முடித்தவுடன், பிசினஸ் அசோசியேட் உடனடியாக:
 - a. ஐஎம்சி வணிகத்தில் பயன்படுத்தப்படும் அல்லது தொடர்புடைய அனைத்து வர்த்தக முத்திரைகள், வர்த்தக பெயர்கள், சின்னங்கள், அல்லது பிற தொழில்துறை சொத்து ஆகியவற்றைப் பயன்படுத்துவதை நிறுத்தவும், மற்றும்
 - b. ஐஎம்சி பிசினஸ் அசோசியேட் என்று தன்னை அடையாளப்படுத்திக் கொள்ள நிறுத்துங்கள். ஐ.எம்.சியின் நிர்வாகத்தால் முடிவை மறுபரிசீலனை செய்யக் கோருவதற்கான உரிமையை ஐ.எம்.சி. பிசினஸ் ஐஎம்சி கொண்டிருக்கும், அதன் முடிவு இறுதியானது கட்டுப்படுத்தக்கூடியதுமாகும்.
- 12.5 பிசினஸ் அசோசியேட்டின் வணிகத்தை நிறுத்துவது அல்லது ஸ்பான்சர் செய்வது அவசியம் என்று ஐஎம்சி தீர்மானித்தால், அல்லது ஒரு பிசினஸ் அசோசியேட் தனது பிசினஸ் அசோசியேட் ஒப்பந்தத்தை ரத்து செய்தால் அல்லது நிர்ணயிக்கப்பட்ட விற்பனை அளவுகோல்களை தேவையான காலத்திற்குள் சந்திக்கத் தவறினால், அல்லது வாரிசுகளை விட்டுச் செல்லாமல் இறந்தால் அல்லது விநியோகஸ்தர்களின் செயல்பாட்டை ஏற்கத் தயாராக இருக்க பரிந்துரைக்கப்பட்டவர்கள், பின்வரும் முறைகளின்படி நிர்ணயிக்கப்பட்ட முறையின்படி அத்தகைய விநியோகஸ்தர் அகற்றப்படுவார்கள்:
 - 12.5.1 முடிக்கப்பட்ட அல்லது டிடி-ஸ்பான்சர் பிசினஸ் அசோசியேட் (இப்படியான பிசினஸ் அசோசியேட் மூலம் முன்பு ஸ்பான்சர் செய்யப்பட்ட பிசினஸ் அசோசியேட்-ன் வியாபாரம் உட்பட) என்ற வியாபாரம் Associates-இன் அதே கால்களுக்குள் மற்ற பிசினஸ் அசோசியேட்-க்கு அட்ஜஸ்ட் / டிரான்ஸ்ஃபர் செய்யப்பட வேண்டும்.
 - 12.5.2 ஐஎம்சியின் வணிகத் திட்டத்தில் கூறப்பட்டுள்ள விதிமுறைகள் மற்றும் நிபந்தனைகளின்படி, அத்தகைய நிறுத்தப்பட்ட அல்லது ஸ்பான்சர் செய்யப்பட்ட பிசினஸ் அசோசியேட் ஐடியில் உருவாக்கப்படும் அனைத்து நிதியும் மற்ற வணிகக் கூட்டாளர்களுக்கு ஒரே நேரத்தில் வழங்கப்படும்.
 - 12.5.3 ஐஎம்சி, எல்லாறாயினும், ஒரு வணிகத்தை மேற்கூறிய எந்த முறைகளுக்கும் மட்டுப்படுத்தப்படவில்லை மற்றும் முறைகள் மற்றும்/அல்லது மாற்றியமைக்கும் நேரம் குறித்து முழுமையான விருப்பரிமையைப் பயன்படுத்தலாம்.





ஆரோக்கிய வாழ்வு

ஐஎம்சி. தலைமை அலுவலகம்

இன்டர்நேஷனல் மார்க்கெட்டிங் கார்ப்பரேஷன் பிரைவேட் லிமிடெட். குரு மானக் தேவ் பவன்,
பாரத் நகர் செளக், லூதியானா-141001

info@imcbusiness.com www.imcbusiness.com www.facebook.com/imcbusiness

கட்டணமில்லா எண். 980-984-3098